

**EVALUACIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL DE MÉXICO CON LOS
INTEGRANTES DEL TLCAN**

JONATHAN URREA MERCADO

**FUNDACIÓN UNIVERSIDAD DE AMÉRICA
FACULTAD DE EDUCACIÓN PERMANENTE Y AVANZADA
ESPECIALIZACIÓN EN NEGOCIOS INTERNACIONALES E INTEGRACIÓN
ECONÓMICA
BOGOTÁ
2018**

**EVALUACIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL DE MÉXICO CON LOS
INTEGRANTES DEL TLCAN**

JONATHAN URREA MERCADO

**Monografía para optar por el título de Especialista en Negocios
Internacionales e Integración Económica.**

**Orientador
CARLOS EDUARDO CARDONA PATARROYO
Docente investigador**

**FUNDACIÓN UNIVERSIDAD DE AMÉRICA
FACULTAD DE EDUCACIÓN PERMANENTE Y AVANZADA
ESPECIALIZACIÓN EN NEGOCIOS INTERNACIONALES E INTEGRACIÓN
ECONÓMICA
BOGOTÁ
2018**

NOTA DE ACEPTACIÓN

Firma de Director de la Especialización

Firma del Calificador

Bogotá D.C., Octubre de 2018

DIRECTIVAS DE LA UNIVERSIDAD

Presidente de la Universidad y Rector del Claustro

Dr. Jaime Posada Díaz

Vicerrector de Desarrollo y Recursos Humanos

Dr. Luis Jaime Posada García Peña

Vicerrectoría Académica y de Posgrado

Dra. Ana Josefa Herrera Vargas

Decano Facultad de Educación Permanente y Avanzada

Dr. Luis Fernando Romero Suárez

Director Especialización en Negocios Internacionales e Integración Económica

Dr. Luis Fernando Romero Suárez

Las directivas de la Universidad de América, los jurados calificadores y el cuerpo docente no son responsables por los criterios e ideas expuestas en el presente documento. Estos corresponden únicamente a los autores.

DEDICATORIA

Gracias Dios por todas las gracias recibidas.
Este trabajo es dedicado con mucho amor
para mis padres que me apoyaron todo este
tiempo.

AGRADECIMIENTOS

En este apartado quiero agradecerles a todas las personas que me dieron su apoyo durante la realización de este proyecto pero antes que nada quiero darle gracias a Dios por haberme guiado durante todo este tiempo de vida estudiantil. Muchos fueron los momentos en que sentí que había perdido el camino que debía seguir, pero Dios me dio las fuerzas y me iluminó el camino para seguir y concluir mis estudios.

Igualmente quiero darle mis más profundos agradecimientos al profesor e investigador Carlos Cardona por todos los consejos y la orientación que me brindó durante la realización de esta tesis. También debo darle mis gracias a la universidad Fundación de América por haberme brindado los espacios y recursos necesarios para llevar a buen término este trabajo investigativo.

De igual forma, quiero agradecer a mis padres, los cuales no pudieron estar junto a mí presencialmente durante gran parte de mis estudios profesionales, pero siempre han estado atentos para poder ayudarme de mil formas siempre que pudieron y desde la distancia fueron mi guía y mi motivación a seguir adelante en todos los proyectos que he emprendido.

También debo agradecerle de manera especial a compañeros y amigos que siempre estaban cuando más los necesitaba especialmente Juliette Gaviria, quien me acompañó y me ayudó durante todo el desarrollo de mis estudios superiores. Gracias a esos lazos entrañables, nuestra amistad y apoyo mutuo pudimos sacar adelante todas las metas que nos propusimos al comenzar nuestros estudios universitarios.

CONTENIDO

	pág.
INTRODUCCIÓN	17
OBJETIVOS	18
JUSTIFICACIÓN E IMPACTO	19
1 BALANZA DE PAGOS	20
1.1 CUENTA CORRIENTE	21
1.1.1 BIENES	22
1.1.1 SERVICIOS	23
1.1.2 INGRESO PRIMARIO	24
1.1.3 INGRESO SECUNDARIO	26
1.2 CUENTA DE CAPITALES	27
1.3 BALANZA FINANCIERA	28
1.3.1 INVERSIONES DIRECTAS	29
1.3.2 INVERSIONES DE CARTERA	30
1.3.3 DERIVADOS FINANCIEROS	30
1.3.4 OTRAS INVERSIONES	31
1.3.5 ACTIVOS DE RESERVAS	31
1.4 ERRORES Y OMISIONES	33
2 ANTECEDENTES DEL PROCESO DE INTEGRACIÓN DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO DE AMÉRICA DEL NORTE	34
2.1 AMÉRICA DEL NORTE ANTES DEL TLCAN	38
2.2 PROCESO DE NEGOCIACIÓN Y APROBACIÓN DEL TLCAN	38
3 COMERCIO EXTERIOR DE MÉXICO CON SUS ALIADOS DEL TLCAN 1994-2017	41
3.1 ACTIVIDAD COMERCIAL DE MÉXICO 1994-2017	42
3.2 EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MEXICANAS	46
3.3 QUE ESTÁ EXPORTANDO E IMPORTANDO MÉXICO	47
3.4 COMERCIO DE MÉXICO CON SUS ALIADOS DEL TLCAN	49
3.4.1 EXPORTACIONES	49
3.4.2 IMPORTACIONES	52
3.4.3 BALANZA COMERCIAL	53
4 CONCLUSIONES	55
BIBLIOGRAFÍA	56

LISTA DE CUADROS

	pág.
Cuadro 1. Panorama general de la cuenta corriente	24
Cuadro 2. Panorama general de la cuenta de capital	27

LISTA DE GRÁFICOS

	pág.
Gráfico 1. Actividad comercial de México	42
Gráfico 2. Índice de apertura mexicano	43
Gráfico 3. Crecimiento anual de la actividad comercial de México	45
Gráfico 4. Importaciones y exportaciones de México al resto del mundo.	47
Gráfico 5. Exportaciones de México a países del TLCAN y No TLCAN	50
Gráfico 6. Exportaciones porcentuales desde México a Canadá, Estados Unidos y el resto del mundo	51
Gráfico 7. Desde donde importa Estados Unidos	52
Gráfico 8. Importaciones de México por países	53
Gráfico 9. Balanza comercial de México con los países del TLCAN y No TLCAN	54

LISTA DE TABLAS

	pág.
Tabla 1. Balanza de pagos de México 2016 - 2017. Valores en millones de dólares	21
Tabla 2. Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos. Valores en millones de dólares	22
Tabla 3. Cuenta Financiera de la Balanza de Pagos. Valores en millones de dólares	29
Tabla 4. Principales compradores de México.	50

GLOSARIO

BALANZA COMERCIAL: es el registro de las exportaciones e importaciones que se llevan a cabo dentro de un determinado territorio nacional en un determinado periodo de tiempo.

BALANZA DE PAGOS: es el registro contable de todas las transacciones económicas entre los residentes de un país con los residentes del resto del mundo durante un periodo de tiempo determinado.

COMPETITIVIDAD: este término se aplica en el contexto internacional para denotar que un país tiene ventajas sobre otros en los mercados internacionales, por tanto puede vender sus productos de forma rentable en los mercados internacionales, puede soportar la competencia impuesta por países extranjeros y es atractivo para la inversión extranjera, permitiéndole brindar una mayor calidad de vida a sus habitantes.

DÉFICIT: es el resultado neto negativo que se presenta como resultado entre los ingresos y los egresos. En el texto, el déficit de una balanza o una cuenta nos indica que los egresos registrados son mayores que los ingresos durante el periodo de tiempo estudiado.

EXPORTACIONES: es la venta de un bien o la prestación de un servicio por parte de un residente de un país al extranjero ya sea una empresa o una persona natural.

GLOBALIZACIÓN: es el proceso que se ha producido a partir de los nuevos avances tecnológicos y científicos en campos como la electrónica, las comunicaciones y la informática que ha posibilitado una interconexión de forma rápida y efectiva entre personas de lugares de todo el mundo.

IMPORTACIONES: es la compra de un bien o la recepción de un servicio por parte de un residente de un país al extranjero ya sea una empresa o una persona natural.

ÍNDICE DE APERTURA ECONÓMICA: este coeficiente nos indica el grado apertura de un país, ya que nos indica que tanto del conjunto de actividades económicas están relacionadas con el comercio internacional. El índice de apertura económica se calcula como la división entre la suma de las importaciones y exportaciones de bienes entre el producto interno bruto.

$$IAE = \frac{X + M}{PIB}$$

Donde la X representa las exportaciones, la M las importaciones y el PIB es el producto interno bruto. Es de notar que en este cálculo solo se tienen las importaciones y exportación de bienes, excluyendo los rubros por los servicios brindados o recibidos del extranjero.

MERCADO INTERNACIONAL: es la denominación que se le da al conjunto de actividades comerciales que se llevan a cabo diariamente entre compañías de diferentes nacionalidades y que se ha incrementado notablemente debido al proceso de la globalización. Este mercado incluye transacciones tanto de bienes como de servicios, incluyendo servicios financieros, entre entidades públicas y/o privadas.

MODELO DE APERTURA ECONÓMICA: este modelo se caracteriza por eliminar el proteccionismo y la intervención del estado en los procesos productivos del país para que pasen a ser responsabilidad principalmente del sector privado. Este modelo promueve una apertura de los mercados, haciendo factible que la empresas nacionales puedan llegar a un mercado internacional mucho mayor y brindar una mayor calidad de vida a sus habitantes, ya que los ciudadanos puedan tener la posibilidad de poder elegir entre una mayor cantidad de oferta tanto nacional como extranjera.

MODELO DE SUSTITUCIÓN DE IMPORTACIONES: es el modelo económico en el cual se reemplaza la importación de mercancías de países extranjeros por los productos de producción nacional con la implementación de diferentes barreras que desincentivan el consumo de mercancías importadas. Este modelo busca primordialmente proteger y fortalecer la industria nacional frente a los productos extranjeros, generando un ambiente seguro donde las empresas locales se puedan desarrollar.

PAÍSES DESARROLLADOS: se denominan de esta forma a los países que presentan una alta renta per cápita y no está sujeta a cambios grandes por su crecimiento económico, lo que quiere decir que tanto en momentos de alza como de bajada la renta se mantiene estable. Entre ellos se encuentran países como Estados Unidos, Canadá, Alemania, Japón, entre otros.

PAÍSES EMERGENTES: se denominan de esta forma a los países que presentan un alto índice de crecimiento económico y que adicionalmente presentan un crecimiento notorio en las relaciones internacionales con otros países, especialmente en las exportaciones, pero que no cuentan con una renta per cápita alta. Entre ellos se pueden mencionar países como China, India, Brasil, México, entre otros.

PRODUCTO INTERNO BRUTO: es la medición del total de la producción de bienes y servicios finales producidos en un determinado país en un periodo de tiempo determinado, usualmente un año. Es una de las principales variables

macroeconómicas que se mide a nivel mundial, en la cual se puede observar un crecimiento o decrecimiento de la producción de la industria de un país.

SUPERÁVIT: es el resultado neto positivo que se presenta como resultado entre los ingresos y los egresos. En el texto el superávit de una balanza o una cuenta nos indica que los ingresos registrados son mayores que los egresos durante el periodo de tiempo estudiado.

TRATADO DE LIBRE COMERCIO: es un acuerdo firmado entre dos o más países con el fin de reglamentar de forma clara las relaciones comerciales entre ellos tratando temas como la propiedad intelectual, protección a los derechos de los trabajadores y medio ambientales, protección a la inversión extranjera y desgravación de aranceles todo con el fin de incentivar y aumentar los intercambios comerciales entre los países firmantes.

RESUMEN

En el transcurso de los más de 20 años de existencia del tratado de libre comercio de América del Norte, TLCAN, han sido muchos los desafíos que se han tenido que enfrentar al tratar de integrar dos economías altamente desarrolladas como lo son las economías de Canadá y Estados Unidos con una economía emergente como la mexicana.

Se esperaba que debido a la entrada de México a un proceso de integración económica con estas potencias, se produciría un acercamiento a estas economías al generarse flujo de capitales hacia México, intercambio de tecnología y de información, la cual ayudaría a reducir la brecha tecnológica y de desarrollo de México con sus vecinos del norte.

Para verificar esta información se realizó un análisis de la balanza comercial de México y los cambios de los flujos comerciales con sus aliados del norte, para identificar como se han modificado los mismos después de la firma del TLCAN, la cual muestra un incremento en los intercambios comerciales mexicanos con los demás países, aunque no se ha visto un avance significativo en términos de desarrollo.

Palabras Claves: TLCAN, balanza comercial, Crecimiento económico, México, comercio exterior

ABSTRACT

In the course of more than 20 years of existence of the North American Free Trade Agreement, NAFTA, there have been many challenges that have had to be faced when trying to integrate two highly developed economies such as Canada and United States economies with Mexican emerging economy.

It was expected that due to the entry of Mexico into an economic integration process with these powers, there would be an approach to those economies due to the generation of capital flow to Mexico, technology and information exchange, which would help to reduce the technological and development gap between Mexico and its northern neighbors.

To verify this information, an analysis was made of Mexico's trade balance and changes in trade flows with its northern allies, identifying how they have changed after the signing of NAFTA, which shows an increase in Mexican commercial flows with the other countries, although there has not been a significant progress in terms of development.

Keywords: NAFTA, trade balance, economic growth, Mexico, foreign trade

INTRODUCCIÓN

En una economía mundial tan globalizada, los acuerdos comerciales y los tratados de libre comercio se han vuelto una necesidad para poder acercar los bienes de un país a los mercados internacionales y aumentar la competitividad.

En este sentido hay países como el mexicano que ha hecho una gran labor tratando de abrirse las puertas de los mercados internacionales, firmando gran número de tratados de libre comercio con una gran variedad de países de diferentes continentes y de diversos grados de desarrollo económico.

El tratado del cual nos encargaremos en este documento, es el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, el cual fue firmado en 1994 entre Canadá, Estados Unidos y México.

Por la disparidad entre dos países industrializados como Canadá y Estados Unidos y un país emergente como México, este tratado de libre comercio resulta de gran interés de estudio, porque puede proveer indicios de cómo cambia la economía de un país emergente al integrarse con países de mayor grado de desarrollo.

Los promotores de esta iniciativa propusieron que al crearse un proceso de integración económica entre estos países, favorecería en primera medida a intensificar los flujos comerciales entre ellos, generando que el país mexicano tuviera más facilidad de entrar en los mercados de Estados Unidos y Canadá, dándose así un aumento en su exportaciones y pudiera subsanar los problemas de la deuda externa que había mantenido a la economía mexicana en estado de recesión y con el paso del tiempo, debido a los intercambios de capital, tecnología e información, se lograría disminuir las diferencias entre los países más desarrollados con México.

Aunque los flujos comerciales entre México y los países de Canadá y Estados Unidos si se han aumentado de una manera considerable, la balanza comercial sigue mostrando un déficit comercial, lo que nos indica que aunque si se ha aumentado las exportaciones, también se han aumentado las importaciones, manteniendo el balance negativo en esta balanza que ha acusado a la economía mexicana por décadas.

OBJETIVOS

OBJETIVO GENERAL

Evaluar la balanza comercial entre México y los demás integrantes del TLCAN

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Elaborar el marco conceptual de la balanza de pagos
- Analizar el proceso de integración del Tratado de Libre Comercio de América del Norte
- Examinar el comportamiento de la balanza comercial de México con sus socios del TLCAN (Canadá y Estados Unidos)

JUSTIFICACIÓN E IMPACTO

Al realizar de este trabajo se pretende hacer un balance del comportamiento de la balanza comercial entre México y sus socios económicos en el TLCAN (Canadá y E.E.U.U) durante el periodo de tiempo comprendido entre 1994 hasta 2017.

Este trabajo se realiza para poder conocer en qué medida han cambiado los flujos comerciales de México con sus aliados del norte desde la firma del TLCAN, debido a que después de más de 20 años de vigencia del tratado aún hay muchas dudas con respecto al beneficio que ha tenido sobre la economía mexicana al llevarse a cabo su ingreso en la alianza con las potencias del Norte de América.

Este estudio sería de gran relevancia al tener cierta similitud a las condiciones en las que se da el Tratado de Libre Comercio firmado entre Estado Unidos y Colombia y que entró en vigencia desde el 2012, el cual fue muy debatido y controvertido en nuestro país, donde se presentaron voces en pos de abrirle las puertas a la economía colombiana a un mercado tan grande, con un gran poder adquisitivo y apetito por nuestros productos como es el mercado estadounidense, pero también se hicieron presente voces en contra, que se preocupaban por la situación de las empresas nacionales cuando tuvieran que competir con las grandes multinacionales estadounidenses por el mercado colombiano.

Por tal motivo, esta investigación podría brindar ayuda para entender los cambios de la balanza comercial que se generan al crearse un acuerdo de integración económica como una tratado de libre comercio entre un país emergente como México o Colombia, con un país desarrollado como Estados Unidos o Canadá.

1 BALANZA DE PAGOS

La balanza de pagos es el documento contable donde se registran todas las transacciones económicas de los residentes de un país con los del resto del mundo en un tiempo determinado, regularmente un año.

En la balanza de pagos hay que tener en cuenta el concepto de residencia, debido a que la balanza de pagos no cuenta las operaciones entre personas de diferentes nacionalidades sino entre residentes de distintos países, y se entiende como personas (físicas o jurídicas) residentes de un país, a aquellas que tienen su domicilio habitual en el mismo.

Este criterio para la contabilidad de la balanza de pagos resulta fácil de entender para las personas físicas en un país, aunque hay excepciones como por ejemplo, los diplomáticos que trabajan en diferentes países se consideran residentes de su país de origen, o los miembros de las bases militares localizadas en territorio extranjero.

Por otra parte, las empresas se consideran residentes de un país cuando tiene un centro de interés económico en ese país, es decir, cuando produce una cantidad significativa de bienes y/o servicios, posee tierras ubicados en él; aunque otros factores de su actividad productiva no se encuentren ubicado dentro de ese territorio nacional.

Como este concepto aplicado a las empresas puede ser complicado, por practicidad se consideran empresas residentes en un país cuando han permanecido en el país por un año o más. Así, una empresa extranjera residente en un país, que produce y comercializa en el mismo, se considera producto nacional y no se anota en la balanza de pagos. En cambio, si son vendidos en el exterior, se tienen en cuenta como una exportación de ese país.

Debido a diversidad de transacciones económicas que se pueden llevar a cabo entre un país y el resto del mundo, se necesita hacer un ordenamiento sistemático de estas transacciones. Por tal motivo la balanza de pagos se divide en tres grandes categorías.

Cuando se hace el cálculo de las diferentes subcategorías o sub-balanzas de la balanza de pago, se considera que los ingresos son positivos y los egresos son negativos. De esta manera un saldo positivo entre los ingresos y egresos se considera un superávit, mientras que un saldo negativo se considera un déficit en la sub-balanza.

Debido a que la balanza de pagos emplea el sistema de partida doble, como cualquier registro contable, ésta debe estar en equilibrio y tener un saldo neto de

cero. Sin embargo, esto no quiere decir que necesariamente la cuenta corriente o de capitales esté equilibrada.

En la siguiente tabla se puede observar la balanza de pagos mexicana en el año 2016 y 2017 en millones de dólares, y se puede apreciar las diferentes categorías que se tienen en cuenta para el cálculo de la balanza de pagos.

Tabla 1. Balanza de pagos de México 2016 - 2017. Valores en millones de dólares

	2016					2017				
	I Trim	II Trim	III Trim	IV Trim	Anual	I Trim	II Trim	III Trim	IV Trim	Anual
Cuenta corriente	-8,163	-5,843	-6,202	-2,621	-22,828	-10,203	-249	-5,173	-3,207	-18,831
Cuenta de capital	-28	-6	46	27	39	-26	-11	-18	205	150
Cuenta financiera (Préstamo neto (+) / Endeudamiento neto (-))	-8,527	-11,038	-2,191	-9,846	-31,601	605	-3,878	-10,374	-12,614	-26,261
Errores y omisiones	-335	-5,189	3,965	-7,253	-8,812	10,834	-3,618	-5,184	-9,612	-7,580
Memorándum:										
Cuenta financiera sin activos de reserva	-8,915	-9,649	-3,867	-9,036	-31,466	478	107	-9,181	-12,900	-21,496
Activos de reserva	388	-1,389	1,676	-811	-136	128	-3,986	-1,193	286	-4,765

Fuente: BANCO DE MÉXICO. La balanza de pagos anual 2017. [Sitio web]. 23 de febrero del 2018. [Consultado 3 septiembre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/balanza-de-pagos/%7B871ACF50-1F36-EA7A-8C89-9F499E1F6475%7D.pdf>

Ahora podemos entrar a ver las diferentes subcategorías o cuentas dentro de la balanza de pago, donde se destacan cuatro grandes grupos, donde aparecen las cuentas corriente, de capital, financiera y el apartado de los errores y omisiones.

1.1 CUENTA CORRIENTE

Esta subcategoría comprende los flujos de bienes y servicios, rendimientos de capitales e ingresos por transferencia. En la columna de ingresos se anotan las operaciones monetarias que representan entradas para el país como la venta de bienes, prestación de servicios, rendimientos de capitales e ingresos por transferencias.

En los egresos se contabilizan los pagos que hace un país por conceptos como compra de bienes, obtención de servicios, rendimientos de capitales invertidos en el país por no residentes y envío de transferencias al resto del mundo.

Esta categoría de la balanza de pago se suele dividir en 4 subcategorías más, como se puede establecer a continuación, dependiendo de la naturaleza de las transferencias entre los diferentes países. En estas subcategorías se tiene la balanza comercial o de mercancías, la balanza de servicios, los ingresos primarios y secundarios que se van a explicar con mayor profundidad en las siguientes paginas para entender el funcionamiento de la balanza de pagos.

A continuación se presenta la cuenta corriente de la balanza de pagos mexicana en el año 2016 y 2017 en millones de dólares, y se pueden observar las diferentes categorías que la integran y sus magnitudes.

Tabla 2. Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos. Valores en millones de dólares

	2016					2017				
	I Trim	II Trim	III Trim	IV Trim	Anual	I Trim	II Trim	III Trim	IV Trim	Anual
Cuenta corriente (I - II)	-8,163	-5,843	-6,202	-2,621	-22,828	-10,203	-249	-5,173	-3,207	-18,831
I. Crédito (A + B + C + D)	100,802	108,665	109,180	116,324	434,972	111,353	119,957	118,784	127,400	477,493
A. Bienes	85,225	93,838	95,008	100,225	374,296	94,827	102,921	101,836	110,284	409,868
Exportaciones de mercancías	85,147	93,746	94,919	100,127	373,939	94,705	102,824	101,759	110,206	409,494
Bienes adquiridos en puertos	78	91	89	98	357	122	96	77	78	374
B. Servicios	6,371	6,078	5,776	6,372	24,597	6,961	6,556	6,320	7,234	27,071
C. Ingreso primario	2,937	1,722	1,437	2,727	8,822	2,858	3,105	3,230	2,304	11,498
D. Ingreso secundario	6,270	7,028	6,959	7,000	27,257	6,707	7,374	7,398	7,577	29,056
II. Débito (A + B + C + D)	108,965	114,508	115,382	118,945	457,800	121,555	120,206	123,957	130,606	496,324
A. Bienes	89,197	96,888	100,236	101,047	387,369	97,570	103,054	108,005	112,135	420,765
Importaciones de mercancías	89,133	96,814	100,155	100,963	387,064	97,480	102,959	107,901	112,030	420,369
Bienes adquiridos en puertos	64	74	81	85	304	91	94	105	106	395
B. Servicios	7,678	8,042	9,001	8,828	33,549	9,095	8,800	9,707	9,266	36,868
C. Ingreso primario	11,900	9,403	5,975	8,874	36,152	14,672	8,170	5,997	8,891	37,731
D. Ingreso secundario	190	175	170	195	730	218	182	247	314	961
Memorándum:										
Balanza de bienes y servicios	-5,280	-5,014	-8,453	-3,278	-22,025	-4,878	-2,377	-9,556	-3,882	-20,693
Balanza de bienes	-3,972	-3,050	-5,228	-822	-13,073	-2,744	-133	-6,170	-1,851	-10,897
Balanza de mercancías petroleras	-2,526	-2,847	-3,593	-3,782	-12,748	-4,376	-3,824	-5,115	-5,087	-18,402
Balanza de mercancías no petroleras	-1,460	-221	-1,642	2,946	-377	1,601	3,689	-1,027	3,264	7,527
Balanza de bienes adquiridos en puertos	14	17	8	13	52	31	2	-28	-27	-22
Balanza de servicios	-1,308	-1,964	-3,225	-2,456	-8,952	-2,134	-2,244	-3,387	-2,031	-9,796
Balanza de ingreso primario	-8,963	-7,681	-4,538	-6,148	-27,330	-11,815	-5,065	-2,767	-6,587	-26,233
Balanza de ingreso secundario	6,080	6,853	6,789	6,805	26,527	6,490	7,193	7,150	7,262	28,095

Fuente: Banco de México. La balanza de pagos anual 2017. [Sitio web]. 2009. [Consultado 3 septiembre 2018]. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/balanza-de-pagos/%7B871ACF50-1F36-EA7A-8C89-9F499E1F6475%7D.pdf>

1.1.1 Bienes. En ella se registran todas las transacciones concernientes a compras o ventas de mercancías entre un país y el resto del mundo. Las exportaciones se anotan como ingresos y las importaciones son los egresos en la balanza comercial.

Se denominan como bienes todos los artículos físicos producidos, y sobre los cuales se puede establecer un derecho de propiedad que posteriormente puede ser cedido o trasladado de una persona jurídica o natural a otra mediante una transacción. Estos pueden ser utilizados para satisfacer una necesidad (bien final) o pueden ser utilizados en un proceso productivo (bien intermedio)

El oro tranzado entre países se incluye en la cuenta corriente siempre y cuando no sea destinado a incorporarse a las reservas de un país, sino que va a ser destinado a la utilización en la industria, como por ejemplo en la joyería. Las operaciones monetarias con oro con finalidad monetaria tienen un trato especial dentro de la balanza financiera.

Los datos correspondientes a las importaciones y exportaciones deben ser revisados corregidos, debido a que estos valores se toman de las estadísticas de aduana del país, presentándose una diferencia entre los valores de las exportaciones e importaciones.

Las exportaciones se contabilizan con su valor FOB ((Free On Board: franco a bordo), sin incluir los costos de transporte o seguro, los cuales son asumidos por el importador en la mayoría de los casos. En cambio las importaciones se registran en aduana con su valor CIF (Cost, Insurance and Freight: con seguro y transporte) debido a que son gastos asumidos por los importadores en la gran mayoría de casos.

Por esta razón, para lograr hacer un cálculo correcto en la balanza comercial, del valor de las importaciones se deben sustraer los valores del seguro y transporte, ya que no forman parte de los costos de los bienes, más sin embargo, estos valores se deben contabilizar es en la cuenta de servicios.

1.1.2 Servicios. En ésta se registran todas las transacciones de servicios con el exterior. Los servicios prestados a no residentes del país se contabilizan como ingresos y los servicios recibidos de parte de no residentes se toman como egresos en esta cuenta.

El Fondo Monetario Internacional define a los servicios como “(...) el resultado de una actividad productiva que modifica el estado de las unidades consumidas o facilita el intercambio de productos o activos financieros. Los servicios no son, por lo general, artículos diferenciados sobre los cuales se puedan establecer derechos de propiedad y generalmente no pueden separarse de su producción”¹.

La metodología de medición del Fondo Monetario Internacional presenta una clasificación de los servicios en los cuales se incluyen los servicios por transporte marítimo, aéreo y otros, tanto de mercancías como de personas; servicios de la construcción; viajes y turismo; servicios de seguros y pensiones; financieros, de las telecomunicaciones, informática e información; servicios empresariales; servicios personales, culturales y recreativos; y servicios del gobierno.

En el siguiente cuadro se puede observar la manera como se clasifica o se desglosa las cuentas por bienes y servicios según los lineamientos del Fondo Monetario internacional. Esta es una imagen sobre la forma recomendada de hacerlo o las categorías principales aunque pueden variar.

¹ FONDO MONETARIO INTERNACIONAL. Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional. [sitio web] Washington, D.C.: El Instituto, 2009 p. 161. ISBN 978-1-46235-161-9. [Consultado 17 Agosto 2018]. Archivo en pdf disponible en <https://www.imf.org/~media/Websites/IMF/imported...loe-pdfs/.../bopman6s.ashx>

Cuadro 1. Panorama general de la cuenta corriente

	Exportación (Crédito)	Importación (Débito)
Mercancías generales según la balanza de pagos		
<i>De las cuales: Reexportación</i>		
Exportaciones netas de bienes en compraventa		
<i>Bienes adquiridos por compraventa (exportaciones negativas)</i>		n.a.
<i>Bienes vendidos por compraventa (exportaciones)</i>		n.a.
Oro no monetario		
Total de bienes		
Balanza del comercio de bienes		
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros		
Servicios de mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.		
Transporte		
Viajes		
Construcción		
Servicios de seguros y pensiones		
Servicios financieros		
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.		
Servicios de telecomunicaciones, informática y de información		
Otros servicios empresariales		
Servicios personales, culturales y recreativos		
Bienes y servicios del gobierno n.i.o.p.		
Total de servicios		
Balanza del comercio de servicios		
Total de bienes y servicios		
Balanza de bienes y servicios		

Fuente: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL. Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional. Washington, D.C [Sitio web]. 23 de febrero del 2018. [Consultado 4 septiembre 2018]. Disponible en: <https://www.imf.org/~media/Websites/IMF/imported...loepdfs/.../bopman6s.ashx> ISBN 978-1-46235-161-9

1.1.3 Ingreso primario. De acuerdo al Fondo Monetario Internacional², el ingreso primario representa el rendimiento que perciben las unidades institucionales por su contribución al proceso de producción o por el suministro de activos financieros y de recursos naturales a otras unidades institucionales en forma de renta.

Se distinguen primordialmente dos tipos de ingreso primario, entre los cuales se encuentran los ingresos vinculados al proceso de producción y a otros Ingreso vinculado a la propiedad de activos financieros y otros activos no producidos.

Los ingresos por participación en el proceso productivo se deben a la remuneración que se obtiene por el ingreso de los insumos laborales al proceso productivo. De igual manera también se tienen en cuenta los impuestos y subsidios a los productos o producción.

De igual manera, el Fondo Monetario Internacional³ en su manual de balanza de pagos y posición de inversión internacional nos indica que los Ingresos vinculados a la propiedad de activos financieros y otros activos no producidos hace referencia

² Ibid., p.198.

³ Ibid., p. 198.

al rendimiento que produce el suministro de activos financieros y el suministro de recursos naturales por medio de una renta. El ingreso de la inversión en forma de rendimiento que produce el suministro de activos financieros; comprende los dividendos y retiros de ingresos de cuasisociedades, las utilidades reinvertidas y los intereses.

Los principales subcategoría o tipos de ingresos primario se generan cuando se suministra mano de obra, recursos financieros y recursos naturales que son propiedad de residentes para ser utilizado por parte de no residentes. En cambio, cuando se suministra mano de obra, recursos financieros y recursos naturales que son propiedad de no residentes para ser utilizado por parte de residentes, se generan egresos en la cuenta de ingresos primarios.

1.1.3.1 Remuneración a empleados. En esta categoría se tienen en cuenta los pagos a cambio de la prestación de la mano de obra en un proceso productivo constituido entre una persona y una empresa bajo una relación empleado-empleador. Un pago a un empleado solo se registra en esta categoría cuando el empleador y el empleado son de economías diferentes.

En los ingresos se registra la remuneración que recibe un trabajador residente por parte de un empleador no residente y los egresos corresponden a los pagos por parte de una unidad institucional residente a un no residente.

Dentro de esta categoría se enmarcan lo que se conocen como trabajadores transfronterizos, es decir que son trabajadores que trabajan en una economía diferente por corto plazo (menos de un año), posiblemente por motivos como temporadas altas de turistas o épocas de cosecha, y los trabajadores que viven en una economía pero trabajan en otra y se deben desplazar a diario hasta sus lugares de trabajo.

Hay que aclarar que las embajadas, consulados, bases militares y entidades similares se consideran extraterritoriales con respecto a la economía en la que se encuentran, por tanto la remuneración que recibe el personal local (en el país anfitrión) por parte de estas entidades institucionales se consideran como remuneración pagada por entidades no residentes a entidades residentes. La remuneración por cobrar de los empleados de organismos internacionales, que son entidades extraterritoriales, representa entradas procedentes de entidades no residentes.

1.1.3.2 Renta de inversión. En ésta se contabilizan los ingresos y egresos por beneficios, dividendos o intereses resultados de inversiones en activos reales o financieros. Las rentas recibidas por inversiones residentes se consideran ingresos mientras que las rentas pagadas por la inversión realizada por no residentes se consideran egresos.

El Banco de la Republica (Colombia)⁴ en su publicación de la Balanza de Pagos de Colombia nos aclara que dentro de esta categoría se tendrán en cuenta los rendimientos recibidos y pagados por la inversión directa, y comprende las utilidades distribuidas, reinvertidas e intereses entre empresas con vinculación a inversión directa en ellas.

De igual manera se tienen en cuenta las inversión de cartera, la cual comprende transacciones de renta por tenencia de bonos, pagares, acciones e instrumentos financieros del mercado; los ingresos corresponden a los rendimientos de estos instrumentos financieros emitidos por no residentes en poder de residentes, y por el contrario, los egresos son los rendimientos de obtenido por parte de no residentes de estos títulos.

Asimismo, se tienen en cuenta el crédito externo, el cual incluye todas las operaciones como los préstamos, acciones y créditos comerciales; entre residentes y no residentes.

1.1.4 Ingreso secundario. En la cuenta de ingresos secundarios se incluyen diferentes transacciones, ingresos o egresos, entre residentes y no residentes que no tienen una contrapartida equivalente, por lo tanto se cuentan como donaciones. Estas transferencias se clasifican dependiendo de los agentes involucrados, los cuales pueden ser el gobierno y los otros actores como las sociedades financieras, no financieras, hogares e instituciones sin ánimo de lucro.

En el primer caso, el gobierno puede ser el agente receptor o pagador de patrimonio de agentes no residentes que actúan en la economía local; realizar o recibir contribuciones por trabajadores no residentes que laboran temporalmente en la economía local, realizar o recibir contribuciones debido a la cooperación internacional; y realizar o recibir transacciones hacia otras entidades del estado o instituciones sin ánimo de lucro. Estas operaciones enmarcan esencialmente donaciones entre gobiernos para financiar gastos corrientes, donaciones para damnificados, donaciones de armamento y equipo militar, asistencias técnicas ente otros.

Por otra parte las transferencias que hacen los otros agentes diferentes del estado se separan en las transferencias personales, las cuales hacen referencias a remesas que son enviadas por emigrantes (personas de una nacionalidad que residen en un país diferente al propio) y las demás transferencias dentro de las cuales se registran los pagos y recibo de impuestos contribuciones y prestaciones.

⁴ BANCO DE LA REPÚBLICA (Colombia), Subgerencia de Estudios Económicos, Departamento Técnico y de Información Económica, Sección Sector Externo. BALANZA DE PAGOS DE COLOMBIA, Metodología y Fuentes de Información. Colombia. [Sitio web] 2017. P.17. [consultado 17 agosto 2018]. Archivo en PDF. Disponible en http://www.banrep.gov.co/economia/pli/Metodologia_Balanza_Pagos.pdf

1.2 CUENTA DE CAPITALES

Las Naciones Unidas⁵ indican que en esta balanza se registran las transferencias de activos no financieros como las transferencias de capital por cobrar y por pagar entre residentes y no residentes; y la adquisición y disposición de activos no financieros no producidos entre residentes y no residentes.

En el siguiente cuadro se muestran los componentes que se deben incorporar en la cuenta de capital en una balanza de pago. En ellas se distinguen dos grandes subcategorías las cuales son la adquisición o disposición de activos no financieros no producidos y las transferencias de capital. Estas dos se pueden separar en más subcategorías como se muestran a continuación:

Cuadro 2. Panorama general de la cuenta de capital

	Créditos	Débitos
Saldo en cuenta corriente		
Adquisiciones (DB.)/disposiciones (CR) de activos no financieros no producidos		
		Recursos naturales
		Contratos, arrendamientos y licencias
		Activos de comercio
Transferencias de capital		
		Condonación de deudas
		Otras
Saldo de la cuenta de capital		
Préstamo neto (+) / endeudamiento neto (-) (de la cuenta corriente y la cuenta de capital)		

Fuente: FONDO MONETARIO INTERNACIONAL. Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional. Washington, D.C [Sitio web]. 23 de febrero del 2018. [Consultado 3 septiembre 2018]. Disponible en: <https://www.imf.org/~media/Websites/IMF/imported...loepdfs/.../bopman6s.ashx> ISBN 978-1-46235-161-9

Dentro de esta cuenta de capital se tienen en cuenta la transferencia de recursos naturales, lo que comprende la transferencia de tierras, las licencias para la explotación de recursos naturales como los derechos mineros, derechos forestales y derechos sobre la pesca y los derechos sobre el uso del espacio aéreo y electromagnético.

El Fondo Monetario Internacional⁶ también hace referencia al registro en esta cuenta de los contratos, arrendamientos y licencias que son reconocidas como

⁵ NACIONES UNIDAS et al. Sistema de Cuentas Nacionales 2008. [sitio web] 2008 p. 225. [consultado 14, agosto, 2018]. Archivo en PDF. Disponible en: https://www.cepal.org/sites/default/files/document/files/sna2008_web.pdf

⁶ FONDO MONETARIO INTERNACIONAL. Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional. Washington, D.C.: [sitio web] 2009 P. 235. [Consultado 17, Agosto, 2018]. Archivo en

activos económicos. Estos activos son creaciones de la sociedad y su sistema jurídico y a veces se denominan activos intangibles. Es decir que solo se pueden tener en cuenta dentro de esta balanza comercial algunos tipos específicos de contratos y licencias como los permisos para realizar una ciertas actividades, donde pueden estar incluidos algunos permisos gubernamentales, o los arrendamientos operativos que se pueden negociar.

Los activos de comercio hacen referencia a los activos como las marcas comerciales, los logotipos, las marcas registradas y nombres de dominios. Los pagos a cambio de la inscripción y uso de una marca normalmente se tienen en cuenta como un servicio, porque se está pagando por un trabajo realizado, en cambio si el dominio o la marca tiene un valor excepcional por su escasez, se tiene en cuenta como si fuera una especie de licencia y se registra en la cuenta de capital.

Cuando se habla de una condonación de deuda, se habla de la cancelación voluntaria de una obligación de deuda entre un acreedor y un deudor. Esta se puede realizar en forma parcial o total del saldo de la deuda. La condonación tiene es la cancelación de un acuerdo de pago, donde se cancelan los derechos de pagos y los intereses en mora, pero nunca se tienen en cuenta los interés futuros.

El valor de préstamo neto o endeudamiento neto se determina como la suma entre las balanzas de cuenta corriente y de capitales, dependiendo del signo de la operación algebraica, y este endeudamiento o préstamo neto es conceptualmente igual al resultado de la cuenta financiera que muchas veces se conoce con ese mismo nombre. Aunque conceptualmente son equivalentes la cuenta financiera con la suma de la cuenta corriente y capital, en muchos casos estas pueden diferir.

1.3 CUENTA FINANCIERA

En esta cuenta se contabilizan los flujos de activos y pasivos entre los residentes de una economía con el resto del mundo. Esto quiere decir que se está evaluando la posición de deudor o de acreedor de la economía de un país con el resto del mundo.

Las salidas de capital o activos, implica que los residentes de un país determinado tienen derechos financieros en otros países del mundo, lo que equivale a que el resto del mundo le debe más al país. Por el contrario las entradas de capital desde fuera del país o pasivos, representan obligaciones adquiridas por residentes de un país con el resto del mundo, lo que equivale a que ese país le debe más al resto del mundo.

El saldo global de la balanza financiera se le conoce como préstamo o endeudamiento dependiendo de si su valor es positivo o negativo. En el caso de que los activos sean mayores a los pasivos, la economía está financiando al resto del mundo lo que se representa con un préstamo total en la balanza. En cambio, cuando los pasivos de una economía son mayores a los activos, esa economía está en deuda con el resto del mundo y la balanza arroja el endeudamiento neto.

En la siguiente tabla se puede observar la balanza financiera de México durante los años de 2016 y 2017, donde se pueden ver el resultado global de esta cuenta, el préstamo o endeudamiento neto, y las subcategorías que hacen parte de esta cuenta financiera.

Tabla 3. Cuenta Financiera de la Balanza de Pagos. Valores en millones de dólares

	2016					2017				
	I Trim	II Trim	III Trim	IV Trim	Anual	I Trim	II Trim	III Trim	IV Trim	Anual
Cuenta corriente	-8,163	-5,843	-6,202	-2,621	-22,828	-10,203	-249	-5,173	-3,207	-18,831
Cuenta de capital	-28	-6	46	27	39	-26	-11	-18	205	150
Cuenta financiera (I + II + III + IV + V)										
[Préstamo neto (+) / Endeudamiento neto (-)] ^{1/}	-8,527	-11,038	-2,191	-9,846	-31,601	605	-3,878	-10,374	-12,614	-26,261
I. Inversión directa (A - B)	-8,022	-6,884	-7,642	-5,604	-28,151	-10,315	-3,040	-8,819	-2,438	-24,612
A. Adquisición neta de activos financieros	5,502	-757	-815	2,666	6,596	2,698	3,351	-2,635	3,043	6,457
B. Pasivos netos incurridos	13,523	6,127	6,827	8,269	34,747	13,013	6,391	6,183	5,481	31,069
II. Inversión de cartera (A - B)	-13,294	2,115	-9,363	-10,681	-31,224	-5,610	2,258	-2,151	-2,417	-7,920
A. Adquisición neta de activos financieros	-503	-2,249	1,316	-117	-1,553	5,430	2,118	6,571	1,949	16,069
B. Pasivos netos incurridos	12,792	-4,363	10,679	10,565	29,671	11,040	-140	8,722	4,366	23,989
III. Derivados financieros (transacciones netas) ^{2/}	611	-228	390	-1,119	-346	628	1,513	2,138	-595	3,684
IV. Otra inversión (A - B)	11,791	-4,651	12,748	8,368	28,256	15,774	-624	-349	-7,449	7,351
A. Adquisición neta de activos financieros	11,432	3,345	9,407	575	24,759	14,525	1,503	-2,802	-8,517	4,710
B. Pasivos netos incurridos	-359	7,996	-3,341	-7,793	-3,497	-1,249	2,127	-2,453	-1,067	-2,641
V. Activos de reserva ^{3/}	388	-1,389	1,676	-811	-136	128	-3,986	-1,193	286	-4,765
Variación total de la reserva internacional bruta	2,111	-878	1,669	-2,473	428	679	-3,308	-507	561	-2,575
Ajustes por valoración	1,723	511	-7	-1,663	564	551	678	686	275	2,190
Errores y omisiones	-335	-5,189	3,965	-7,253	-8,812	10,834	-3,618	-5,184	-9,612	-7,580
Memorándum:										
Cuenta financiera sin activos de reserva	-8,915	-9,649	-3,867	-9,036	-31,466	478	107	-9,181	-12,900	-21,496

Fuente: BANCO DE MÉXICO. La balanza de pagos anual 2017. [Sitio web]. 2009. [Consultado 3 septiembre 2018]. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/balanza-de-pagos/%7B871ACF50-1F36-EA7A-8C89-9F499E1F6475%7D.pdf>

1.3.1 Inversiones directas. Las inversiones directas hacen referencia a las inversiones que se realizan con el objetivo de crear una relación a largo plazo, como lo puede ser la compra de un inmueble, lo que denota una permanencia de la inversión por parte del inversor. Normalmente se considera que para crear una relación a largo plazo se debe realizar una inversión igual o mayor al 10% del total de las acciones, con lo cual este inversor gana control o un grado de influencia en la toma de decisiones y gerencia de la empresa. Si se hace una inversión menor a este porcentaje, se considera una inversión de cartera.

Adicionalmente se pueden presentar otras formas de participación diferente a las acciones que igualmente pueden representar participación en la empresa como lo son los aportes en la construcción, conocimientos técnicos, financiación entre empresas relacionadas e inversiones en inmuebles.

1.3.2 Inversiones de cartera. En este apartado se aglomeran las transacciones financieras que implican títulos de deudas o inversión a capital que no se incluyen en las inversiones directas.

Además de las inversiones en acciones que representan menos del 10% del capital de la empresa, y que por tal motivo se cuentan como inversión de cartera y no como inversión directa, también se encuentran registradas aquí las inversiones en fondos de inversión, bonos y obligaciones.

La negociabilidad de los títulos es de vital importancia para poder ser catalogados en la inversión de cartera, dando la posibilidad a que el título pueda tener varios tenedores durante la vida útil del mismo. De esta forma la negociabilidad le permite a los inversionistas diversificar su cartera y retirar sus inversiones de forma rápida y confiable.

1.3.3 Derivados Financieros. El Fondo Monetario internacional⁷ define a los derivados financieros como los instrumentos financieros vinculados con otro instrumento financiero específico, a través del cual se puede negociar en mercados financieros, por derecho propio, riesgos financieros específicos (como riesgo de crédito, riesgo de variaciones de las cotizaciones bursátiles y de los precios de las materias primas, riesgo de variaciones de tasas de interés, riesgo cambiario, etc.).

Es de gran importancia hacer hincapié en que las transacciones y posiciones de derivados financieros se deben tratar separadamente y no como parte integral del valor de los activos a los que están vinculadas.

Los riesgos enmarcados en un contrato de derivados financieros se pueden negociar de igual manera como se puede negociar el contrato en sí, tanto así que se puede hasta crear un nuevo contrato de igual magnitud pero de sentido contrario al contrato existente. Este procedimiento llamado compensabilidad, es de uso habitual en el mercado de futuro, en donde se generan este tipo de contratos para eliminar el riesgo vinculado al derivado financiero.

Los acuerdos financiero que no se consideran derivados financieros son los contratos a precio fijo de bienes y servicios, a menos que el riesgo se pueda negociar al ser transferido en los mercados financieros; los seguros y garantías normalizadas o las cartas de crédito.

Dentro del libro Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional, el Fondo Monetario Internacional⁸ indica que los derivados

⁷ Ibid., p. 98.

⁸ Ibid., p. 99.

financieros realmente se pueden dividir en dos grupos los contratos de opciones, los cuales el comprador adquiere la opción de comprar o vender un activo especificado, a un precio definido y antes de un tiempo especificado, y los contratos a término, los cuales son contratos mediante los cuales las partes se comprometen en cambiar determinada cantidad de un activo especificado (real o financiero) a un precio previamente definido (el precio de ejercicio) y en una fecha acordada.

La Universidad Centroamericana José Simeón Cañas⁹, indica que los contratos contabilizan por derivados financieros que se contrajeron con no residentes, salvo, los contratos de futuros a medida, los acuerdos de tipos de interés futuro (FRA), y las permutas financieras de moneda o de tipos de interés.

1.3.4 Otras inversiones. En esta se reúnen otras inversiones entre las que se puede encontrar las Garantías por una sola vez y otras formas de endeudamiento, Reservas técnicas de seguros, derechos en fondos de pensiones y provisiones para las ejecuciones de garantías normalizadas, las inversiones en monedas y depósitos, Seguros, pensiones y mecanismos normalizados de garantías, Créditos y anticipos comerciales, Otras cuentas por cobrar/por pagar, Pasivos por Derechos Especiales de Giro, Acuerdos de recompra de títulos y otras transacciones de reporto pasivo.

1.3.5 Activos de reservas Son activos externos que se encuentran bajo el control de la autoridad monetaria de cada país y que tienen disponibilidad de forma inmediata y poder controlar desequilibrios que se puedan presentar e la balanza de pagos, intervenir en los mercados cambiarios y así apalancar el tipo de cambio y mantener la confianza en la moneda local. Para poder ser considerados activos de reserva deben ser activos en moneda extranjera.

Una de las principales características que debe cumplir los activos de reservas, es que deben ser accesibles cuando sean requeridas y contar con liquidez, esto quiere decir que en el momento en que sean necesitados los activos de reserva por parte de la autoridad monetaria nacional, estos activos deben estar disponibles en la menor brevedad posible.

Por este motivo, los activos de reserva deben tener facilidad para ser vendidos, comprados y liquidados de forma inmediata sin afectar su valor los cuales se encuentran expresados esencialmente en oro monetario, derechos especiales de giro, reservas en el Fondo monetario internacional y otros activos, principalmente inversión en títulos valores.

⁹ UNIVERSIDAD CENTROAMERICANA, JOSÉ SIMEÓN CAÑAS. La balanza de pagos. [sitio web] El Salvador. Sec Maestrías p. 21. [Consultado 14 agosto 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: http://www.uca.edu.sv/facultad/clases/maestrias/made/m230054/04Cap-1-1_BALANZA-PAGOS.pdf

1.3.5.1 Oro monetario. Las reservas de este tipo es oro sobre el cual las autoridades monetarias de un país tienen títulos de propiedad, y lo mantiene como activo de reserva. Este activo está constituido por lingotes de oro de pureza mínima certificada de 995/1000 partes, que son depositados en entidades especializadas en el exterior que deben garantizar su disponibilidad inmediata cuando sea requerido.

Los lingotes de oro normalmente se tranzan mediante acuerdos bilaterales entre bancos centrales por lo cual, su negociación no suele ser un problema. El oro que se mantiene como activos de reserva es el único activo financiero que no tiene un pasivo correspondiente.

1.3.5.2 Derechos especiales de giro. El Banco de la República (Colombia)¹⁰ define a los derechos especiales de giro como activos internacionales de reserva creados por el Fondo Monetario Internacional, que los asigna a sus miembros para complementar sus activos de reserva. El mismo Fondo Monetario Internacional cuenta con su propio departamento de Derechos Especiales de Giro, los cuales se encargan de administrar estos activos entre los países miembros otras agencias internacionales.

Los derechos especiales de giro solo pueden mantenerse por tenedores oficiales, los cuales pueden ser los bancos centrales de los países miembros del Fondo monetario Internacional y otras agencias internacionales, y solo pueden ser transferidos entre estos.

Los derechos especiales de giro representan el derecho del tenedor de obtener otros activos de reserva, como oro o divisas, de otro miembro del este ente, mas no representa ningún derecho sobre el Fondo monetario Internacional. Cualquier participante puede vender sus derechos especiales de giro, total o parcialmente para recibir a cambio activos de reservas, normalmente divisas.

El Fondo Monetario Internacional¹¹ indica que la posición de reserva son los montos en moneda extranjera que un país puede girar contra el Fondo Monetario Internacional en un tiempo muy corto. Aunque los países deben presentar una declaración de necesidad de financiamiento de la balanza de pagos para poder

¹⁰ BANCO DE LA REPÚBLICA (Colombia), Subgerencia de Estudios Económicos, Departamento Técnico y de Información Económica, Sección Sector Externo. Balanza de pagos de Colombia, Metodología y Fuentes de Información. Colombia. [Sitio web] 2017. P.17. [consultado 17 agosto 2018]. Archivo en PDF. Disponible en http://www.banrep.gov.co/economia/pli/Metodologia_Balanza_Pagos.pdf

¹¹ FONDO MONETARIO INTERNACIONAL. Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional. Washington, D.C. [sitio web] 2009 P. 122. [Consultado 3 septiembre, 2018]. Archivo en PDF disponible en <https://www.imf.org/~media/Websites/IMF/imported...loepdfs/.../bopman6s.ashx> ISBN 978-1-46235-161-9

hacer una compra en el tramo de reserva (reducción de su posición de reserva), el Fondo Monetario Internacional no cuestiona estas solicitudes y la compra de la posición de reserva puede estar disponible en cuestión de días.

1.3.5.3 Otros activos. Estos están compuestos mayoritariamente por inversiones en títulos valores. Las inversiones se hacen a término fijo pero son liquidables de manera muy rápida. Las inversiones solo se hacen con otros bancos y en menor medida con otras captadoras de inversión.

Toda inversión tiene unos riesgos asociados, así que para garantizar la seguridad de éstas, se estudian las inversiones verificando las calificaciones otorgadas por las principales medidoras de riesgos. Las inversiones se hacen teniendo en valores que sean altamente líquidos, de alta demanda y que se puedan cambiar en el mercado secundario sin devaluaciones significativas de la inversión.

1.4 ERRORES Y OMISIONES

Aunque las cuentas de la balanza de pago deberían estar en equilibrio, normalmente esto no sucede debido a imperfectos en las fuentes de información o en la recopilación de los datos.

Estos desequilibrios que se generan al recopilar la información para la balanza de pagos se reúnen bajo el nombre de errores y omisiones y se deben anexar en un apartado diferente al de los datos publicados en las otras balanzas ya que no se pueden anudar a ellas sin distinción alguna.

Según el Fondo Monetario Internacional¹², la cantidad y las tendencias en el valor de los errores y omisiones podrían ser de ayuda para detectar problemas en los datos como problemas de cobertura o de datos inexactos.

Por ejemplo, el Fondo Monetario Internacional¹³ indica que un valor siempre positivo para los errores y omisiones netos podría indicar que los asientos de crédito están subestimados u omitidos o los asientos de débito están sobreestimados. En cambio, una tendencia volátil podría indicar problemas de momento de registro.

Este apartado no debe entenderse como errores de los compiladores de la información ya que normalmente las diferencias se presentan debido a mala calidad de la información de los datos declarados o unas fuentes de información incompleta, generando así que no se puedan vincular de forma concreta a una de las cuentas antes mencionadas.

¹² Ibid., p. 11.

¹³ Ibid., p. 12.

2 ANTECEDENTES DEL PROCESO DE INTEGRACIÓN DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO DE AMÉRICA DEL NORTE

Para poder entender todo el proceso de integración económica de México con sus aliados de América del Norte, es necesario hacer un recuento de los principales acontecimientos en la economía mexicana durante la segunda mitad del siglo pasado.

La política mexicana durante gran parte del siglo pasado se la pasó en una lucha por mantener una independencia de los Estados Unidos de América. Aunque era un ideal difícil de conseguir, ya que México siempre estuvo ligado en muchos ámbitos a su vecino del norte.

Por este motivo México busco en gran parte del siglo XX mantener cierta distancia con sus vecinos, ya que se veía a los Estados Unidos con mucho recelo y como una amenaza a la soberanía e integridad nacional. Por tal motivo, durante la presidencia de Porfirio Díaz, se llevó a cabo una promoción de México en los países de Europa, para así contrarrestar el poderío que estaban tomando los empresarios estadounidenses dentro del país mexicano.

Fue este temor al poderío económico de los estadounidenses lo que impulsó en cierta medida la decisión mexicana de cerrar la economía e implementar un modelo de sustitución de importaciones.

Entre las décadas de los cuarenta y cincuenta comenzó a implementarse en México un modelo de sustitución de importaciones, estableciendo restricciones cuantitativas a las importaciones y agregando aranceles a los productos importados, con lo cual se pretendía incentivar y proteger una industria nacional que pudiera ser altamente competitiva y satisfacer la demanda nacional.

Durante las siguientes décadas de los cincuenta y sesenta se siguió usando el discurso sobre la situación del desempleo, el déficit de la balanza de pagos, el apoyo a la industria nacional, para poder seguir aumentando las tarifas en los aranceles a más y más productos importados e implementar controles cuantitativos a los productos que podrían ingresar al territorio nacional mexicano.

El proceso de sustitución de importaciones se fue dando en tres frentes diferentes y de manera un poco diferente. Primero se llevó a cabo una etapa en la cual se sustituían los productos finales, generándose desarrollo de las industrias como la de los alimentos, textiles y otros productos finales. En la segunda etapa se tomaron medidas para sustituir los bienes intermedios como lo son las materias primas o piezas para ensamble. Y la etapa final estaba centrada en sustituir la importación de bienes de capital para producir este tipo de maquinarias y tecnologías dentro del mismo territorio nacional.

Madison¹⁴ explica que durante la primera parte de la implementación de este sistema, se obtuvieron unos resultados muy positivos en materia de crecimiento económico, presentándose unas tasas de crecimiento entre el 6% y 7% desde los mediados de los 50 hasta comienzos de los años de los 80. De igual manera la economía estadounidense también tuvo un largo periodo de bonanza en la época de la posguerra.

En el año de 1971, el gobierno estadounidense se vio obligado a detener la convertibilidad directa que había hasta ese entonces entre el dólar y el oro, lo que produjo una serie de ajustes en ese gobierno y uno de esos fue el aumento en un 10% a todas las importaciones que llegaran a ese territorio nacional.

Esta medida afectó de manera directa a los principales exportadores a Estados Unidos, sus vecinos, Canadá y México, lo que generó una gran afectación para estas economías.

Ojeda¹⁵ indica que a partir de este suceso, México entendió que debía diversificar sus exportaciones para poder dejar su dependencia al país del norte, algo que se intentó durante la presidencia de Luis Echeverría, donde se contrajo la concentración de las exportaciones de México a Estados Unidos del 68.4% a 59.9%, aunque esto no respondió a una política exitosa de diversificación de las exportaciones a otros destinos, sino a una caída en las importaciones en general de Estados Unidos durante ese periodo.

Este sistema restrictivo sobre las cantidades importables y aumento de aranceles se aplicó con gran fuerza sobre los bienes de consumo, pero en menor medida en los bienes intermedios y de capital.

Esto generó que algunos sectores en el final de la cadena productiva, que generaban bienes de consumo final, presentaran avances significativos en el corto plazo debido a un mercado reducido y una protección frente a la competencia extranjera elevada.

¹⁴ MADDISON, Angus y asociados. La economía política de la pobreza, la equidad y el crecimiento: Brasil y México, citado por Guillén Romo, Héctor. México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico. [Sitio web]. Julio y Agosto de 2013 p. 38. [Consultado 4 octubre 2018] Archivo en pdf. Disponible en: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf

¹⁵ OJEDA, Mario. México: el surgimiento de una política exterior activa. México. Secretaría de Educación Pública, 1986, p. 73. Citado por CENTRO DE ESTUDIOS INTERNACIONALES GILBERTO BOSQUES. La integración comercial de américa del norte más allá del tlcán. México. [Sitio web] 2014 p. 6. [Consultado 4 octubre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: http://centrogilbertobosques.senado.gob.mx/docs/Doc_Analisis_Nov2014.pdf

Según Guillén¹⁶, a pesar de ese aparente avance, pronto fue notorio que esa industrialización era superficial ya que durante este tiempo se sustituyeron la importación de mercancías de consumo con la producción nacional, sin embargo los bienes de capital y los bienes intermedios eran muchas veces importados, por lo tanto siempre se mantuvo una dependencia del mercado internacional, trayendo implicaciones en la estructura productiva, social y relaciones industriales.

En primer lugar el argumento proteccionista de la época, era dar tiempo a las nuevas empresas para poder desarrollarse y consolidarse, volverse competitivas e incluso llegar a exportar cuando se llegaran a consolidar, sin embargo la falta de competencia generó un estancamiento de estas empresas que generó menor productividad y desperdicio de recursos.

Además de esto, las implicaciones sociales del proteccionismo también fueron notorias. Como se habían favorecido con el nuevo sistema varias actividades que normalmente se realizaban en las urbes y por el aumento de los precios de los insumos que usaban los campesinos (que antes se importaban, y que debido al nuevo sistema de sustitución de importaciones, se debían comprar en el mercado local a mayor costo) generó un éxodo hacia las grandes urbes y una desigualdad económica mayor, al protegerse más de la competencia extranjera algunos sectores económicos por encima de otros.

Rudolf¹⁷ escribió que además del modelo de sustitución de importaciones, también se implementó en 1965 el Programa de Industrialización Fronteriza. Aunque se mantenía el principio de proteger la economía contra la importación, se establecieron nuevos incentivos para la exportación de manufacturas. Este incentivo “la primera generación de las maquiladoras” la cual se hacía mayoritariamente en la frontera norte, donde se hacía ensamble de mercancías electrónicas o textil.

Además de este plan que promovió la exportación, también se presentaron descubrimientos de yacimientos petrolíferos significativamente grande lo que reorientó la economía mexicana a la exportación petrolera.

Al tener en cuenta este periodo en el cual se implementó el modelo de sustitución de importaciones en la economía mexicana desde principios de la década de los

¹⁶ GUILLÉN ROMO, Héctor. México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico. [Sitio web]. Julio y Agosto de 2013 p. 39. [Consultado 15 agosto 2018] Archivo en pdf. Disponible en: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf

¹⁷ RUDOLF M., Buitelaar; PADILLA, Ramón y URRUTIA, Ruth. Centroamérica, México y República Dominicana: maquila y transformación productiva. Cuadernos de la CEPAL, núm. 85, Santiago de Chile, Chile. p. 39-40. [Sitio web] 1999. [Consultado 17, agosto, 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/27809/S9900500_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y

cincuenta hasta comienzos de la década de los ochenta se vio un cambio positivo en la economía. Guillén¹⁸ expresó que las dificultades que se presentaron con la crisis de 1976 fueron disimuladas con los ingresos de la industria petrolera, hasta que se presentó la crisis de 1982 cuando fue imposible ocultar que la industria mexicana durante todo este tiempo no había hecho más que volverse ineficiente, de costos altos y de poca competitividad.

Con esta situación presente en México, se comienza un proceso de cambio radical en el cual se pasa desde un sistema macroeconómico de sustitución de importaciones a la implementación de un nuevo sistema neoliberal de apertura económica que se vio apoyado en gran medida por el fondo monetario internacional para solucionar la coyuntura de la crisis mexicana.

A partir del año 1985, después de tres años de intentos de estabilizar la economía con las medidas regulares como el control de la inflación y disminución de la deuda externa, se comienzan a establecer las políticas para la apertura económica con el exterior, en este periodo se redujeron las tarifas arancelarias con gran rapidez, se eliminaron las licencias de importación y las restricciones cuantitativas de las importaciones.

El proceso de liberalización de la economía mexicana y la apertura económica dio un paso hacia adelante con el ingreso de México en el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT, por sus siglas en inglés) en el año de 1986 y más tarde la suscripción mexicana al Tratado de Libre Comercio de América del Norte TLCAN (conocido también como NAFTA por sus siglas en inglés).

Bourdieu¹⁹ indica que en esta nueva etapa que comenzaba en la historia macroeconómica mexicana no solo se limitaba a una apertura comercial con el resto del mundo, sino una implantación de nuevas políticas que encaminaran a México a una mayor integración con el resto del mundo y construir un sistema de mercado libre, flexible, novedoso, dinámico abierto, creciente y democrático.

Este cambio se realizó en el momento en el que el mercado mundial estaba exigiendo un cambio, se necesitaba que la producción de grandes lotes se hiciera con la mayor prontitud, que se mejorara la calidad de los productos manteniendo unos costos razonables. Esto impulsó las maquilas de segunda generación donde

¹⁸ GUILLÉN ROMO, Héctor. Orígenes de la crisis en México, 1940-1982. Decimoprimerá reimpresión. México D.F., Edición Era, 2015. [Consultado 24, septiembre, 2018].

¹⁹ BOURDIEU, Pierre y WACQUANT, Loïc. La nouvelle vulgate planétaire, Le Monde Diplomatique, París, mayo de 2000. Citado por Romo Guillen, hector. México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico. En: Comercio Exterior. Julio y Agosto de 2013. Vol. 63, No. 4. Disponible en: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf.

se comenzó a modernizar las maquinarias y los procesos en países como el mexicano.

El auge en el comercio exterior de México llevo a expandir sus mercados con todo el mundo y buscar tratados de libre comercio con diferentes países de todas las regiones del mundo, pero el acercamiento con su vecino del norte y mayor socio comercial fue la coronación de este sistema de apertura comercial.

2.1 AMÉRICA DEL NORTE ANTES DEL TLCAN

Antes de la entrada en vigencia el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, los países de Estados Unidos y Canadá ya habían iniciado un proceso de integración bilateral que comenzó en el año de 1986 y dio como resultado la firma del acuerdo en el año de 1987 y la puesta en marcha el año siguiente a la firma.

Este tratado, igualmente ya tenía unos antecedentes previos, como es el caso del Acuerdo de Estados Unidos-Canadá sobre Productos Automotrices, el cual estaba vigente desde 1965 y liberalizaba el libre tránsito de carros, camiones, autobuses, y piezas de automóviles entre las dos naciones.

Villarreal²⁰ expresa que por este motivo y por tener un nivel de desarrollo similar entre estas dos naciones, el proceso de Tratado de Libre Comercio bilateral entre estos dos países se llevó a cabo sin ningún contratiempo mayor.

Algunos de los puntos más importantes que se llevaron a cabo durante esta negociación fue endurecimiento de las reglas de origen con respecto a lo que ya estaba acordado por el acuerdo posteriormente entre estos países en 1965; la liberalización de los servicios financieros entre ambos países; el establecimiento de un panel para resolución de controversias; y la prohibición de las restricciones entre estas naciones de los recursos energéticos negociados entre ellos.

2.2 PROCESO DE NEGOCIACIÓN Y APROBACIÓN DEL TLCAN

Después de una década de los ochenta con varios vaivenes económicos que afectaron al país mexicano por parte de la crisis que atormentó al país, el principal centro de interés de la política mexicana comandada por su presidente Salinas y su gabinete de trabajo, era la expansión de las relaciones internacionales de México. El gobierno mexicano buscaba atraer la inversión de países de Europa y del este asiático, para poder las posibilidades que se abrían con la apertura económica.

²⁰ VILLARREAL, Ángeles M. y FERGUSON, Ian F. NAFTA at 20: Overview and Trade Effects. [sitio web] 2013, p. 2 [Consultado 4 octubre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: <https://fas.org/sgp/crs/row/R42965.pdf>

En 1990 se comenzaron las negociaciones con la entonces Comunidad Económica Europea, tanto así que el propio rey de España se ofreció como mediador entre México y Europa.

México hizo todas las gestiones pertinentes y se hicieron todas las promociones para atraer la atención de los empresarios europeos a México, pero estas no tuvieron gran relevancia debido a que la mayoría de los empresarios europeos estaban centrados en las oportunidades de negocio correspondiente al cambio de régimen en los países ex-socialistas de Europa Central y Oriental.

Cuando el equipo de trabajo del presidente Salinas se dio cuenta de estas preferencias en los países europeos, se dieron cuenta que cada vez estaban más y más cerca a su vecino del norte.

De esta manera se comenzó a trabajar en los primeros acercamientos para desarrollar un tratado de libre comercio con el cual se pudieran regular el comercio entre México y Estados Unidos. En estas negociaciones no estaban incluidos los canadienses debido a que ellos habían terminado hace poco un gran trabajo para poder sacar adelante el tratado de libre comercio con Estados Unidos y los mexicanos preferían negociar solo con Estados Unidos y no con las dos grandes superpotencias al mismo tiempo, pensando que esos dos países podían ponerse de acuerdo para discutir temas controversiales y podrían dificultar las negociaciones para los mexicanos.

Las negociaciones comenzaron entre el presidente norteamericano George H.W. Bush y su homólogo mexicano Carlos Salinas de Gortari en 1990. Canadá se suma a estas negociaciones en 1991, donde comienza a gestarse un tratado de libre comercio trilateral. Después de terminadas todas las sesiones y de lograr un acuerdo trilateral, el equipo negociador admitió que la presencia de los canadienses dentro del proceso, ayudó a realizar los trabajos de acercamientos y de desbloquear las negociaciones en momentos en que parecía que no se realizaban avances sobre las mismas.

El 17 de diciembre de 1992 se hace la firma del tratado de libre comercio por parte de los entonces presidentes George H.W. Bush de los Estados Unidos, el presidente mexicano Salinas de Gortari, y el primer ministro canadiense, Brian Mulroney. El acuerdo entró en vigencia hasta el primero de enero de 1994 cuando todos los cuerpos legislativos de los países participantes de este tratado de libre comercio ratificaron los acuerdos.

Cuando se posesionó el presidente recién elegido de los Estados Unidos Bill Clinton, se generaron ciertas tensiones debido a que él no era partidario del libre comercio con México, pero Bill Clinton en vez de reabrir las negociaciones o cancelar el acuerdo suscrito, decidió negociar dos acuerdos adicionales sobre

dos temas que preocupaban mucho a la comunidad internacional y por su puesto a los votantes estadounidenses.

Los temas tratados adicionalmente fueron los temas del medio ambiente y las condiciones laborales. Los detractores de este acuerdo, hacían hincapié en que México se podría convertir en un paraíso de la basura, donde los empresarios podrían ir a hacer sus procesos productivos y poder evadir las fuertes regulaciones medioambientales que están en vigencia en los países de Estados Unidos y Canadá. Y el segundo tema que se trató fue sobre las condiciones laborales, ya que se tenía el temor de que al entrar en vigencia este acuerdo las empresas podrían desmejorar las prestaciones laborales para poder competir con las prestaciones laborales que se brindaban en México.

Estas propuestas fueron tramitadas de manera separada del acuerdo principal que ya se había firmado en 1992, por tal motivo se realizaron dos acuerdos adicionales: el Acuerdo de Cooperación Laboral de América del Norte (ACLAN) y el Acuerdo de Cooperación Ambiental de América del Norte (ACAAN). Estos fueron revisados por el Congreso de la Republica de los Estados Unidos antes de ser aprobados y poder entrar en vigencia.

Desde entonces ha estado en vigencia este tratado comercial entre estos países de América del Norte dando un cambio significativo a la economía mexicana, la cual intensificó sus lazos comerciales con sus países vecinos del Norte de América, aumentando las exportaciones hacia estos países, aunque también se ha notado un aumento notable en sus importaciones.

3 COMERCIO EXTERIOR DE MÉXICO CON SUS ALIADOS DEL TLCAN 1994-2017

En el presente capítulo se analizará cómo han sido los cambios en la balanza comercial mexicana a partir de la puesta en marcha del tratado de libre comercio entre los países de América del Norte y como esto ha impactado a la economía mexicana.

A partir de la década de los ochenta con el cambio a una economía abierta y globalizada, el comercio exterior mexicano se convirtió en una parte muy importante dentro de la economía, con un gran impacto dentro de ella; como lo expresó Almagro:

(...) el sector externo de México es una pieza clave de su sistema económico. No solo por el peso que tiene en la economía, sino además por su relación con las diversas crisis recurrentes que han acontecido en el país, limitando la eficiencia de las relaciones económicas y financieras con el exterior y consecuentemente afectando el crecimiento y desarrollo de sus fuerzas productivas. Todas las crisis económicas financieras que han tenido lugar en los últimos años han detonado por su sector externo²¹.

Con la incorporación de México al GATT, se comprometió a bajar los aranceles y los controles a las importaciones no arancelarios; sumado a la firma de diferentes tratados de libre comercio, influyeron directamente en el aumento de la participación mexicana en el sector externo, con la incentivación en gran medida a las importaciones y las exportaciones.

La actividad comercial exterior de México (la suma de las importaciones y exportaciones al resto del mundo) es un indicador que nos muestra como se ha aumentado el comercio internacional de este país con el resto del mundo desde 1994. Este indicador muestra un gran crecimiento, el cual se ha sextuplicado desde 1994 hasta 2017 y se puede evidenciar en el siguiente gráfico.

Según Moreno²², este aumento en la actividad económica centrada en el comercio exterior se puede explicar por varios factores entre los cuales se encuentra el derrumbe del mercado interno (resultado de las políticas de estabilización macroeconómica centrada en el control de la inflación y el déficit financiero después de la crisis de 1983 y que se reiteraron durante la crisis de 1995, las cuales llevaron a los empresarios a exportar para compensar las pérdidas en el

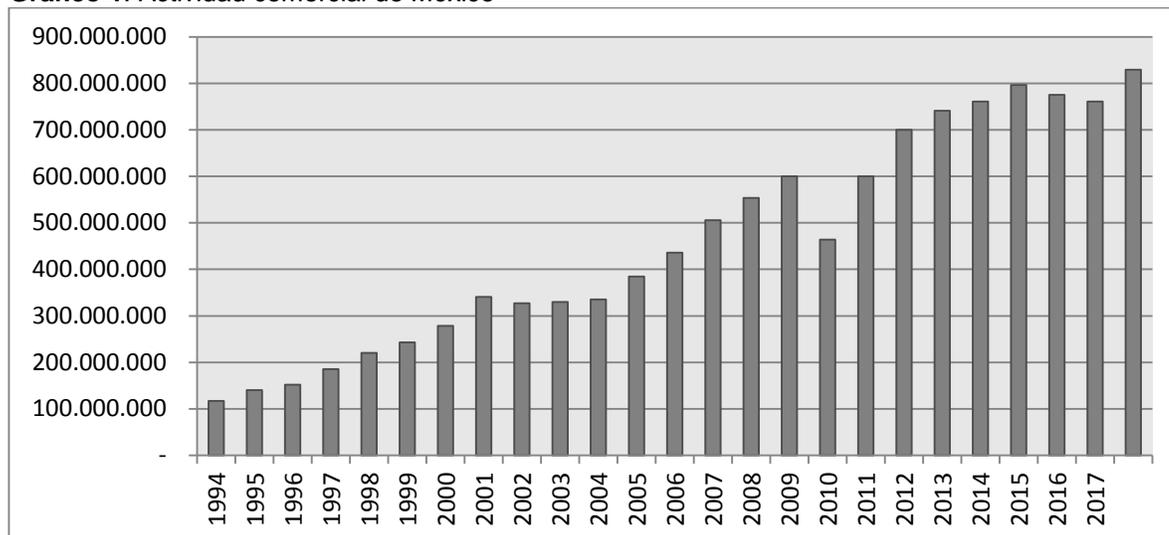
²¹ ALMAGRO, Francisco, 2004, El sistema de cuentas nacionales y sus aplicaciones, México, Instituto Politécnico [Consultado 4 octubre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: file:///C:/Users/BIBLIOTECA/Downloads/Instituto_Politecnico_Nacional_EL_SISTEM.pdf

²² MORENO-BRID, Juan Carlos y ROS BOSCH, Jaime. Desarrollo y crecimiento en la economía mexicana. Una perspectiva histórica. [Sitio web] 2010, p. 85. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://www.fcde.es/site/es/libros/detalles.aspx?id_libro=7268

mercado local), la devaluación de la moneda mexicana frente al dólar estadounidense, el desplome del precio del petróleo en 1986 y la crisis de las reservas internacionales en 1995.

3.1 ACTIVIDAD COMERCIAL DE MÉXICO 1994-2017

Gráfico 1. Actividad comercial de México



Fuente: Elaboración propia basada en los datos de Banco de México, Balanza de pagos - con base en MBP5 (a partir de 1980) [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en XLSX. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/SielInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=1&accion=consultarCuadro&idCuadro=CE139&locale=es>

El crecimiento del sector externo en el caso mexicano después de la década de los ochentas y la entrada en vigor del TLCAN es muy notoria y también se puede evidenciar en el índice de apertura comercial, la cual se calcula como la suma entre las importaciones e importaciones divididas entre el producto interno bruto.

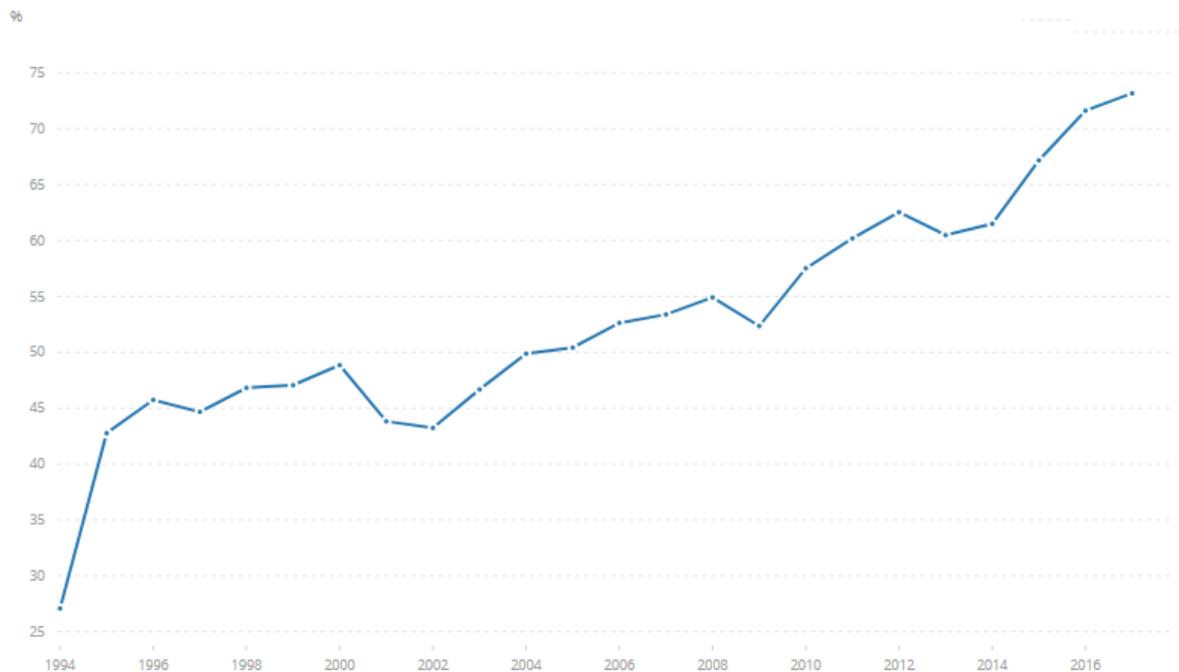
Según las fuentes del Banco Mundial²³, el aumento de su índice de apertura comercial (las exportaciones e importaciones entre el PIB) cambió de un 27% del PIB en promedio en el años de 1994 hasta un 73% en el año 2016. Aunque otras estimaciones como las presentadas por Banco Santander²⁴, en las que se toma en cuenta la importación y exportaciones tanto de bienes como servicios para determinar el porcentaje del comercio exterior mexicano durante un año, informó que el sector exportador alcanzó el 78% del PIB durante el año del 2016.

²³ BANCO MUNDIAL, Comercio de mercaderías (% del PIB). [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/TG.VAL.TOTL.GD.ZS>

²⁴ BANCO SANTANDER, cifras del comercio exterior en México. [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018] Disponible en: <https://es.portal.santandertrade.com/analizar-mercados/mexico/cifras-comercio-exterior>

Estos datos evidencian que durante los años de vigencia del tratado de libre comercio de América del Norte se ha venido presentando un incremento en la participación del sector externo en las cuentas nacionales que se ve representado claramente en el porcentaje del PIB de la economía mexicana. Esta tendencia se puede observar en la gráfica 2 en la cual se ve una tendencia al alza desde el año de 1994 cuando entra en vigencia el TLCAN, aunque se logren ver unos años donde los datos se alejan de esa tendencia, mostrando la susceptibilidad de la economía mexicana a las crisis internacionales.

Gráfico 2. Índice de apertura mexicano



Fuente: BANCO MUNDIAL, Comercio de mercaderías (% del PIB). [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/TG.VAL.TOTL.GD.ZS>

En esta gráfica se pueden observar cómo ha crecido el comercio exterior de México en términos porcentuales durante los más de veinte años de vida del TLCAN.

En los primeros seis años de firmado este acuerdo, se ven los mejores resultados, produciéndose un aumento en la cantidad de bienes exportados e importados que no se habían visto hasta este entonces, dando un impulso a la economía que no se había visto en los años anteriores durante el periodo de la sustitución de importaciones.

Alrededor del año 2001 se llega a una parálisis en el crecimiento del comercio exterior mexicano que se puede ver también en el año 2008, y esto se presenta debido a que la economía mexicana depende cada vez más a su acople a la

economía estadounidense, con lo que el país se vuelve altamente dependiente y vulnerable ante los ciclos económicos de Estados Unidos.

En el Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe de la CEPAL²⁵ se expresa que en el 2008 este hecho fue muy notorio y se evidencio en varios aspectos de la economía nacional mexicana como fue la reducción del comercio exterior, cambios en los precios de ciertos bienes, la volatilidad del tipo de cambio, la caída de las remesas, la inversión extranjera directa y una severa reducción de la disponibilidad de recursos financieros externos.

Blázquez²⁶, indican que esta coyuntura global afecto a gran parte de los residentes del mundo, pero afectó en gran medida a la economía mexicana por la desproporcionada dependencia de México a su mayor socio económico, Estados Unidos, que en gran medida disminuyó su ritmo de crecimiento y detuvo el crecimiento subsecuentemente. De igual manera cuando se presentan un gran crecimiento en la economía estadounidense se refleja inmediatamente en el buen andar de la economía mexicana y su crecimiento del PIB.

Moreno²⁷, manifiestan que en términos generales se puede ver una tendencia que se ha logrado mantener al alza, con excepciones de unos momentos de crisis mundiales y de cierres en las economías, lo cual ha generado muchas críticas al modelo mexicano debido a que no se han generado o aplicado una política contracíclica eficiente que pueda proteger de una manera efectiva la economía mexicana frente a estas crisis internacionales y fluctuaciones del mercado mundial.

Al ser México un país con un comercio exterior que representa más del 50% del PIB, genera que el país sea muy dependiente de esta actividad lo que genera que el bienestar de la economía mexicana muchas veces esté en manos de sus socios económicos, en gran medida Los Estados Unidos de América, los cuales son su socio más importante.

En la gráfica 3 se puede observar la variación del comercio internacional que sostiene México con el resto del mundo desde 1994 hasta el 2017, donde se pueden considerar como ha mantenido una tendencia al alza en gran parte del

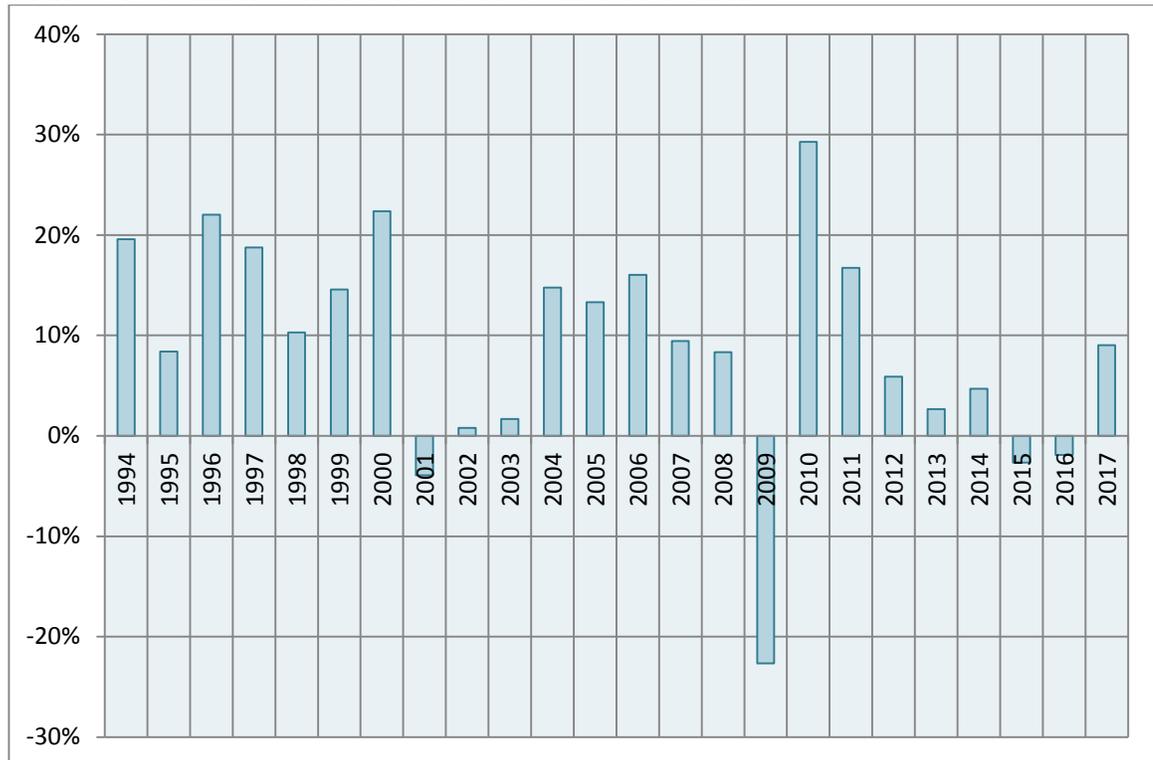
²⁵ CEPAL, Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe. [Sitio web] 2017, p. 83. [Consultado 15 julio 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/42651/117/S1701283_es.pdf

²⁶ BLÁZQUEZ, Jorge y SANTISO, Javier. México, ¿un ex-emergente?. Servicio de Estudios BBVA. [Sitio web] 2003, p. 11. [Consultado 15 julio 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://www.bbvaresearch.com/KETD/fbin/mult/WP_0301_tcm346-212393.pdf

²⁷ MORENO-BRID, Juan Carlos y ROS BOSCH, Jaime. Desarrollo y crecimiento en la economía mexicana. Una perspectiva histórica. [Sitio web] 2010, p. 10. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://www.fcde.es/site/es/libros/detalles.aspx?id_libro=7268

tiempo de vigencia del TLCAN, llegando a un valor de 8.5% en promedio, pero en los cuales se logran ver años de un crecimiento fuerte y sostenido como desde 1994 hasta el 2000 y otros momentos de muy bajos crecimientos anuales, llegando a ser hasta negativos en algunos casos.

Gráfico 3. Crecimiento anual de la actividad comercial de México



Fuente: Elaboración propia basada en los datos de BANCO DE MÉXICO, Balanza de pagos - con base en MBP5 (a partir de 1980) [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en XLSX. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=1&accion=consultarCuadro&idCuadro=CE139&locale=es>

Esto se puede explicar ya que debido a la apertura comercial de México con el resto del mundo, las crisis financieras que afectan al resto del mundo, afectan de manera directa en la economía mexicana, como fue el caso de la crisis mundial del 2009, la cual trajo consigo una reducción de la actividad comercial de México de más del 20% o la crisis petrolera de 2015-2016 que genero una recesión económica mundial.

Es de resaltar el hecho que se presentó durante estos periodos de bajo rendimiento de la economía mexicana, debido a que el crecimiento económico de un país puede verse muy ligado al comercio internacional, quedando tan comprometido a los vaivenes de las potencias mundiales, como en este caso México frente a Estados Unidos en el año de 2009.

La economía mexicana que venía mostrando grandes avances en sus posicionamiento como país exportador para el mundo se vio afectado de sobremanera con una crisis internacional que lo llevo a un retroceso del 20% en un solo año, y no hubo una forma eficiente como el país pudiera compensar ese espaldarazo internacional.

3.2 EXPORTACIONES E IMPORTACIONES MEXICANAS

Además de ver el comercio exterior mexicano como un todo es muy interesante observar que a pesar de todos los incentivos que se han dado a los empresarios mexicanos para exportar, durante el tiempo de vigencia del TLCAN, las importaciones han sido mayores a las exportaciones en casi todos los años.

A pesar de todos los esfuerzos realizados por el gobierno mexicano por incentivar las exportaciones, como la búsqueda continua de nuevos mercados a los cuales poder exportar y crear múltiples acuerdo de comparación económica con miras de exportar más, la economía mexicana sigue exportando menos de lo que importa.

Este fenómeno se puede explicar ya que gran parte de las exportaciones mexicanas tienen un alto grado de dependencia del mercado internacional, ya que gran parte del capital de las empresas son de extranjeros, mucha de la maquinaria para producción es importada al igual que los bienes intermedios y algunos bienes finales, por tanto para que se haya creado un aumento de las exportaciones también se ha presenta un aumento significativo de las importaciones, dando como resultado que las importaciones hayan sido mayores durante casi todo este tiempo.

Como se muestra en la gráfica que vemos a continuación podemos observar que todo este crecimiento del comercio exterior no ha sido del todo positivo, debido a que durante todos estos años, la balanza comercial con el resto del mundo (exportaciones e importaciones) desde 1994 hasta 2017, se puede ver que en su gran mayoría se ha presentado un balanza deficitaria, lo que representa que en estos años analizados, las exportaciones (entrada de activos en la balanza comercial) han sido menores que las importaciones (salida de activos en la balanza comercial).

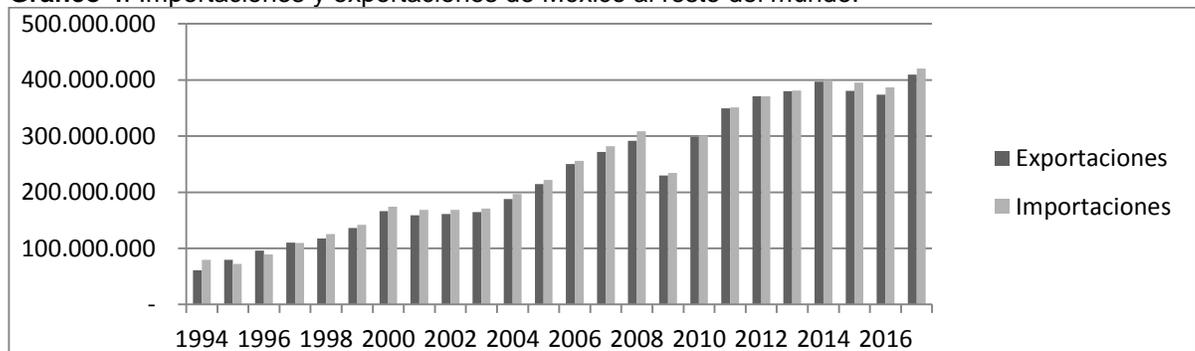
Entre los factores más importantes que determinaron el aumento de las exportaciones mexicanas al exterior están los relacionados con el crecimiento de las maquilas, las cuales crecieron en promedio un 20% desde 1986 hasta el 2000. Según Ramos²⁸; estas exportaciones de productos maquilados en cierta forma no

²⁸ RAMOS DE VILLARREAL, Rocío y VILLARREAL, René. Un modelo de competitividad sistémica para el desarrollo, México, [Sitio web] 2002, pp. 19-21 y 241-250 Archivo en pdf. Disponible en: <http://www.worldcat.org/title/mexico-competitivo-2020-un-modelo-de-competitividad-sistemica-para-el-desarrollo/oclc/651973246?referer=di&ht=edition>

representan una exportación neta mexicana, debido a que se importan los insumos hasta el país mexicanos para usar la mano de obra barata en lugares de ensamble cerca de la frontera con los Estados Unidos para volver a ser devueltos al exterior, generando un valor agregado a los productos muy bajo, esencialmente la mano de obra ya que los insumos mexicanos agregados a estos productos es alrededor del 3%.

De acuerdo a Ruíz²⁹, En el periodo de 2001-2003 las tasas de crecimiento de todas las exportaciones descienden fuertemente, incluso las maquilas presentan un balance negativo. Ese cambio en la tendencia muestra con claridad la vinculación de la economía mexicana a los cambios en la economía estadounidense, la cual presento una recesión económica durante ese tiempo.

Gráfico 4. Importaciones y exportaciones de México al resto del mundo.



Fuente: Elaboración propia basada en los datos de Banco de México, Balanza de pagos - con base en MBP5 (a partir de 1980) [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en XLSX. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=1&accion=consultarCuadro&idCuadro=CE139&locale=es>

3.3 QUÉ ESTÁ EXPORTANDO E IMPORTANDO MÉXICO

Como se ha visto antes, sí se ha presentado un aumento significativo y notorio en términos de importaciones y exportaciones por parte de México con el resto del mundo pero también es importante saber que se exporta.

Dentro de los paradigmas que se quisieron romper con la apertura comercial de México y la entrada del TLCAN, era la dependencia mexicana a sus recursos naturales, en especial el petróleo, ya que este representaba gran parte de las exportaciones e ingresos fiscales antes de la crisis de 1986 cuando se presentó el desplome de los precios del crudo.

²⁹ RUÍZ NÁPOLES, Pablo. El TLCAN y la balanza comercial de México. [Sitio web] 2004. Consultado [14 agosto 2018]. Archivo en PDF disponible en: <http://www.economia.unam.mx/publicaciones/reseconinforma/pdfs/327/05Napoles.pdf>

Según Guillen³⁰, Después de esa crisis, se pensó en abrir las puertas al comercio exterior como una forma de cambiar la economía mexicana y aumentar las exportaciones mexicanas al exterior, algo que se logró ya que cerca del 90% de las exportaciones mexicanas son realizadas por el sector de las manufacturas, logrando desplazar a los bienes primarios y petroleros. Sin embargo el modelo exportador no ha dinamizado la economía mexicana como se esperaba ya que tiene poco poder de arrastre en la economía interna. Por ejemplo en el año 2000 del total de mercancías exportadas, el 66% eran importaciones y el restante 34% representa productos y componentes agregados nacionales.

A partir de lo expresado por el Banco de México³¹, esto se presenta principalmente por dos fenómenos. La industria maquiladora realizó el 50% (80.000 millones de dólares) de las exportaciones totales y 55% de las exportaciones manufactureras. De esos 80.000 millones de dólares, 62.000 millones corresponden a partes y componentes importados. Por tanto los aportes a las exportaciones por las maquilas son mínimos y se debe casi en su totalidad al aporte de trabajo, ya que las partes nacionales representan escasamente un 3%. Adicionalmente las exportaciones por parte de las industrias no maquiladoras, tienen un fuerte contenido de materiales importados por una desarticulación en las cadenas productivas nacionales.

Debido a la imposición del sistema de libre comercio y el tratado del libre comercio, se lograron unos aumentos sustanciales en las exportaciones, pero este nuevo sistema también incentivo las importaciones de mercancías, generando una balanza comercial deficitaria en gran parte de los años de vigencia del Tratado de Libre Comercio de América del Norte.

Básicamente se ha generado una industria maquiladora que no aporta elementos nacionales adicionales, sino que se encarga solo del ensamble de materiales importados y por tanto solo agrega la mano de obra al producto a exportar, y una industria nacional no maquiladora que depende en gran medida de los insumos importados para poder llevar a cabo sus procesos productivos.

Adicionalmente se ha presentado una concentración de las ventas en el exterior por parte de unas pocas compañías. Se estima que menos de trecientas empresas, la mayoría relacionada a firmas transnacionales, manejan el 95% de las exportaciones mexicanas no maquiladoras.

³⁰ GUILLÉN ROMO, Héctor. México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico. [Sitio web]. Julio y Agosto de 2013 p. 42. [Consultado 15 agosto 2018] Archivo en pdf. Disponible en: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf

³¹ BANCO DE MÉXICO. Informe Anual 2001. 2002 p. 204. [Consultado 15 agosto 2018] Archivo en pdf. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/informes-anuales/%7B845FCC5A-DA37-A61D-1D20-B3CED62F5DC5%7D.pdf>

Por otra parte están las empresas medianas y pequeñas que han tenido un acceso muy limitado a las posibilidades de exportación. Esto se presenta principalmente porque el cambio del sistema proteccionista al sistema de libre comercio se dio de forma abrupta generando que muchas empresas medianas y pequeñas lucharan para poder sobrevivir frente a la ardua competencia extranjera en ciertos sectores como el de los juguetes, los alimentos y los textiles. Adicionalmente, el acceso a los créditos para las pequeñas y medianas empresas ha sido muy limitado, generando que estas empresas se enfrenten a situaciones iniciales difíciles que han disminuido sus posibilidades de competir con el mercado internacional y poder exportar.

Todo esto lo que generó fue las dos caras de la moneda, unas pocas grandes empresas que generan la gran parte del comercio exterior mexicano, con un poder oligopólico en el mercado interno y un acceso a capital o financiamiento extranjero y el otro lado de la moneda lo muestran las empresas pequeñas y medianas que a duras penas logran sobrevivir los embates de la competencia extranjera debido a no tener acceso a tecnología o métodos de financiamiento.

3.4 COMERCIO DE MÉXICO CON SUS ALIADOS DEL TLCAN

3.4.1 Exportaciones. El comercio internacional con los países integrantes del TLCAN es de gran importancia en el comercio internacional del país mexicano, especialmente con Los Estados Unidos de América, gracias a larga historia comercial entre ellos desde la década de los treinta.

Según los datos del Banco Santander³², Tanta es la importancia de este mercado, que Los Estados Unidos es actualmente el primer socio comercial mexicano, hacia el cual se exporta el 80% de las mercancías mexicanas. Adicionalmente si se tiene en cuenta el comercio con el país de Canadá, los datos aumentan un poco más, exportando México hacia sus aliados de América del Norte el 82.8% del total de sus exportaciones.

Estos datos nos muestran como el mercado norteamericano (Canadá y Estados Unidos) se ha mantenido como el mercado más importante para los productos mexicanos. Igualmente esto ha traído como consecuencia la dependencia de México al mercado estadounidense, generando que los estados económicos mexicanos sean resultado de los estados de la economía estadounidense, así cuando Estados Unidos tiene unos buenos estados financieros y un crecimiento sostenido, esa bonanza se traslada a su país vecino del sur, en cambio cuando no hay buenos síntomas en la economía estadounidense, esto se traslada rápidamente al país mexicano de igual manera.

³² BANCO SANTANDER, Cifras del comercio exterior en México. [Sitio web]. [Consultado 12 julio 2018]. Disponible en: <https://es.portal.santandertrade.com/analizar-mercados/mexico/cifras-comercio-exterior>

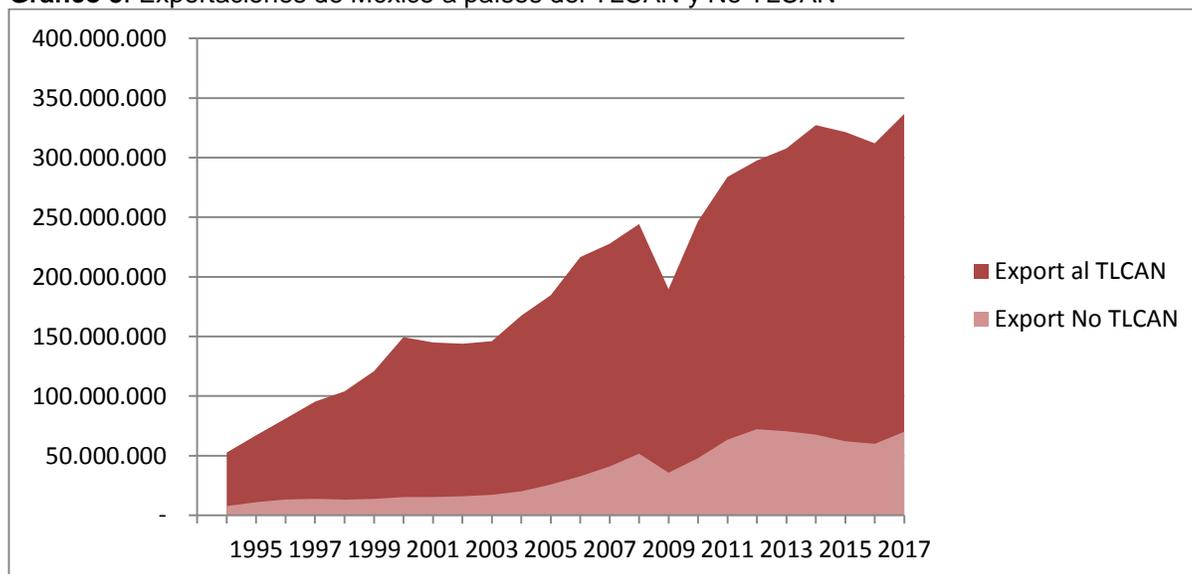
Tabla 4. Principales compradores de México.

Clientes principales (% de las exportaciones)	2017
Estados Unidos	80,0%
Canadá	2,8%
Alemania	1,7%
China	1,6%
España	1,0%
Resto del mundo	12,9

Fuente: BANCO SANTANDER, Cifras del comercio exterior en México. [Sitio web]. [Consultado 12 julio 2018] Disponible en: <https://es.portal.santandertrade.com/analizar-mercados/mexico/cifras-comercio-exterior>

El aumento de las exportaciones desde la entrada en vigencia del TLCAN es notorio y se puede observar en la siguiente gráfica que muestra las exportaciones a Canadá y Estados Unidos en conjunto (integrantes del TLCAN) frente al resto de países (no integrantes del TLCAN) desde la firma de este tratado hasta el 2017.

Gráfico 5. Exportaciones de México a países del TLCAN y No TLCAN



Fuente: Elaboración propia basada en los datos de BANCO DE MÉXICO, Balanza de pagos - con base en MBP5 (a partir de 1980) [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en XLSX. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=1&accion=consultarCuadro&idCuadro=CE139&locale=es>

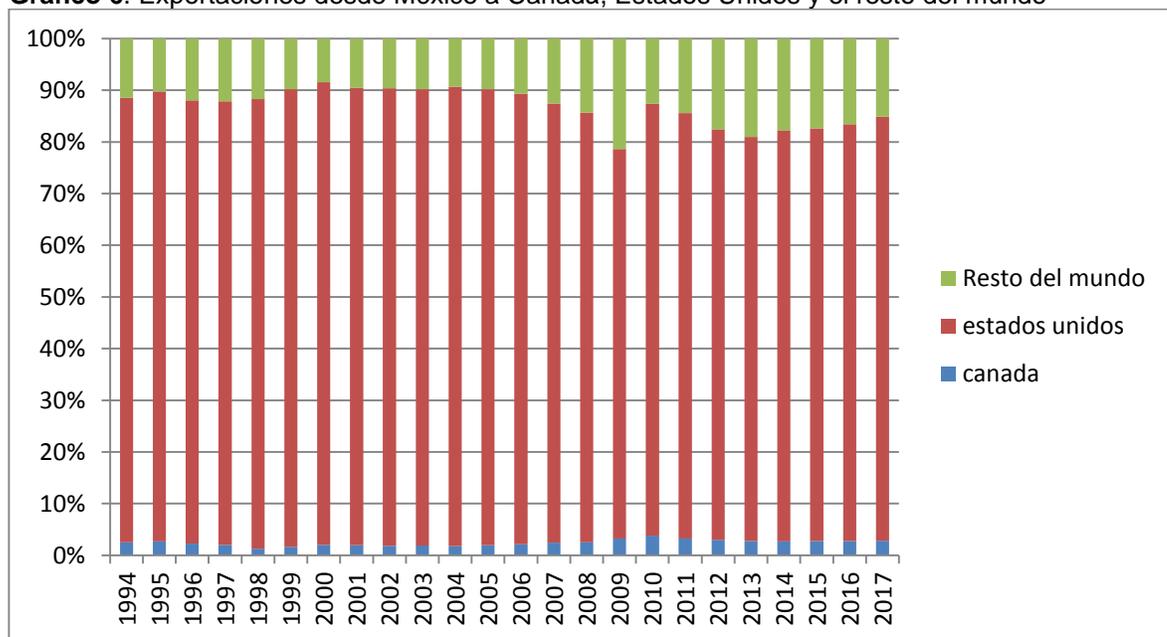
En el gráfico anterior se pueden ver una notoria alza en las exportaciones mexicanas hacia estos dos países integrantes del TLCAN junto con el país mexicano, y una relativa estabilidad en el crecimiento de las exportaciones hacia otras naciones fuera de este tratado.

Aunque si se toma un poco más detalladamente las exportaciones del país mexicano hacia estos países de América del Norte nos podremos dar cuenta que la desproporción entre ambos es abismal, tanto que se puede pensar que las exportaciones hacia Canadá se han mantenido estáticos en más de 20 años de tratado a comparación con el creciente comercio con su vecino más cercano, Estados Unidos de América.

En la siguiente gráfica se puede notar cómo ha evolucionado la distribución de las exportaciones desde 1994, en la cual se puede notar que hasta comienzo del 2000 las exportaciones estaban casi totalmente centradas en Estados Unidos, llegando a representar más del 80% de las exportaciones mexicanas.

Al llevarse a cabo el proceso de integración de América del Norte, se intensificó los lazos comerciales entre estas economías lo cual generó una creciente intercambio comercial entre ellos, sobre todo con Estados Unidos, pero muy poco se avanzó o se mejoró la situación comercial entre México y Canadá, con los cuales se mantuvo unas exportaciones bastante por debajo de las estadounidense.

Gráfico 6. Exportaciones desde México a Canadá, Estados Unidos y el resto del mundo



Fuente: Elaboración propia basada en los datos de BANCO DE MÉXICO, Balanza de pagos - con base en MBP5 (a partir de 1980) [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en XLSX. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=1&accion=consultarCuadro&idCuadro=CE139&locale=es>

También se puede observar que después del 2008, las exportaciones mexicanas se diversificaron a diferentes países, más que todo por las crisis económicas de los Estados Unidos y por la irrupción de los nuevos países emergentes del

sudeste asiático, los cuales tomaron gran parte del mercado norteamericano, obligando a ampliar los horizontes de las exportaciones mexicanas.

En la siguiente gráfica se puede observar el origen de los productos importados por Los Estados Unidos desde el año de 1995 hasta el año 2016 donde se puede evidenciar un crecimiento en las importaciones desde la fábrica del mundo china y un paulatino estancamiento de las importaciones desde México.

Esto se muestra en la preponderancia mexicana en las importaciones por parte de los Estados Unidos, ya que se encuentra entre los cuatro principales proveedores de Estados Unidos, no obstante la participación en ese mercado se ha visto menguada debido al crecimiento de la participación de los países asiáticos, predominantemente China, que le ha tomado participación relativa en el mercado estadounidense.

Gráfico 7. Desde donde importa Estados Unidos



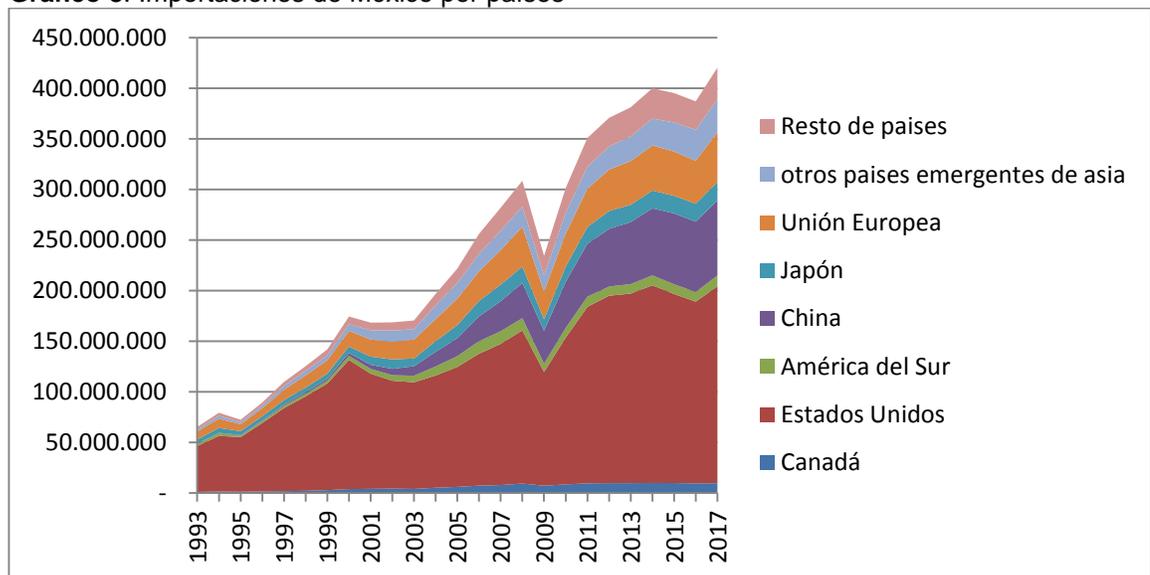
Fuente: THE OBSERVATORY OF ECONOMIC COMPLEXITY. Where does los Estados Unidos import from? (1995-2016) [Sitio web]. [Consultado 20 julio 2018]. Disponible en: <https://atlas.media.mit.edu/es/visualize/stacked/hs92/import/usa/show/all/1995.2016/>

3.4.2 Importaciones. En cuanto a las importaciones el País Mexicano tiene una gran acogida de mercancías provenientes de sus socios comerciales del norte, adquiriendo el 49% de las mercancías importadas desde Estados Unidos y adicionalmente importa el 2% de Canadá.

Al ver las importaciones de México, desde 1994 se puede ver un crecimiento constante de las importaciones desde Estados Unidos y Canadá, aunque a un ritmo medio, pero es de gran interés el papel que ha desempeñado china y otros países emergentes en las importaciones mexicanas.

En el siguiente gráfico se puede notar el crecimiento de las importaciones después de la entrada en vigencia del TLCAN, en el cual a pesar de lo pensado las importaciones mexicanas se han diversificado, entrando en el mercado mexicano países que tradicionalmente no eran de gran importancia como lo son, China y los demás países del sudeste asiático, quitándole un poco el dominio que tenía los Estados Unidos, pasando México a importar el 1% desde china en 1994 al 17% en 2017, relación inversa a lo que pasó con Estados Unidos que paso de 74% en el 1995 hasta 47% en 2017.

Gráfico 8. Importaciones de México por países



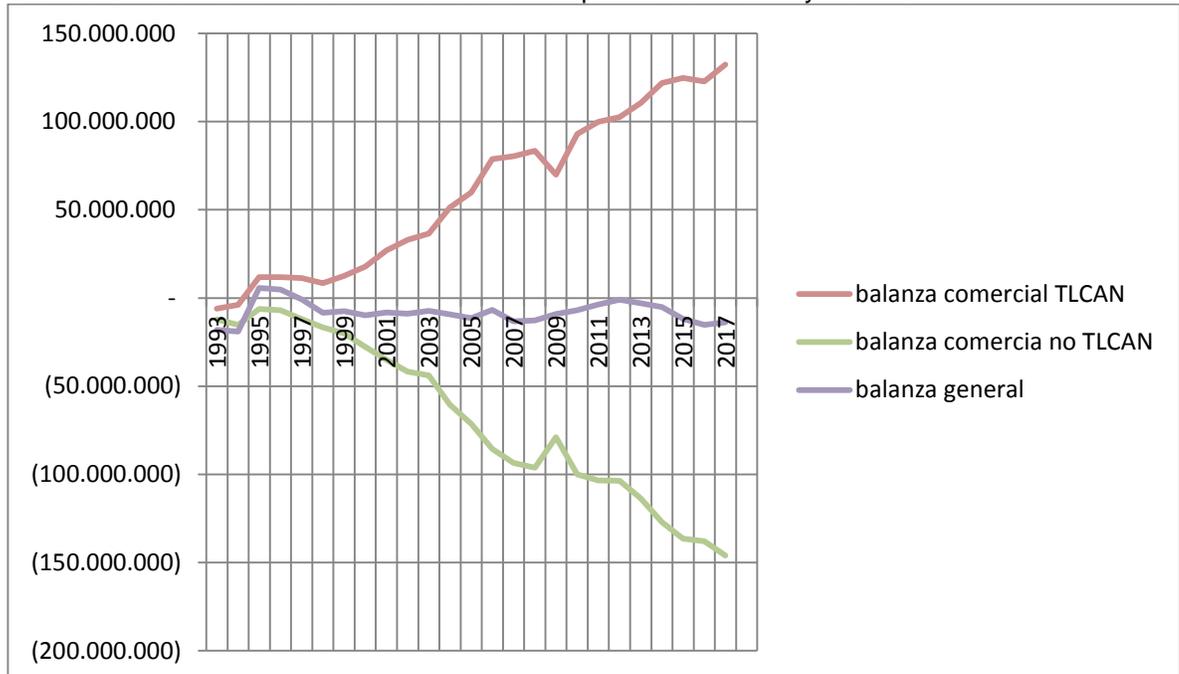
Fuente: Elaboración propia basada en los datos de BANCO DE MÉXICO, Balanza de pagos - con base en MBP5 (a partir de 1980) [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en XLSX. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=1&accion=consultarCuadro&idCuadro=CE139&locale=es>

Esto se debe en gran medida a la importancia en los últimos años que han tomados los países del sudeste asiático, en especial el país chino, el cual se ha convertido en la fábrica del mundo.

3.4.3 Balanza comercial. Al analizar la balanza comercial de Estados Unidos con los demás países integrantes del TLCAN, se puede ver un superávit comercial, lo cual era uno de los objetivos principales al firmarse este convenio multinacional. De esta manera se puede observar que los integrantes del TLCAN son un destino predilecto de las exportaciones de México.

En cambio la balanza comercial de México con el resto del mundo presenta cifras muy diferentes, ya que las exportaciones hacia el resto del mundo son bastante bajas contrastándolas con la cantidad de mercancías importadas, en especial de países del sudeste asiático, dando una desproporción desfavorable que ha llevado a México a un balance deficitario con los países no pertenecientes al TLCAN.

Gráfico 9. Balanza comercial de México con los países del TLCAN y No TLCAN



Fuente: Elaboración propia basada en los datos de BANCO DE MÉXICO, Balanza de pagos - con base en MBP5 (a partir de 1980) [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en XLSX. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/SieInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=1&accion=consultarCuadro&idCuadro=CE139&locale=es>

A pesar del incremento paulatino y sostenido de las exportaciones hacia sus aliados del TLCAN, las importaciones desde países por fuera del tratado TLCAN ha aumentado de una manera muy notoria desde el 2000, superando el superávit comercial con los integrantes del TLCAN. Esta situación ha traído como consecuencia que la balanza comercial mexicana sea negativa en casi todos los años registrados desde 1994 hasta el 2017.

El desbalance comercial que presenta México entre su saldo comercial con el resto del mundo, es suficientemente grande para compensar el superávit que se presenta con los países del TLCAN, y aun así seguir presentando un balance neto deficitario.

Esto genera dos corrientes totalmente opuestas en el comercio exterior mexicano, un superávit con los países integrantes del TLCAN y un déficit mayor con los países del resto del mundo. Esto se debe en gran parte por la pérdida de competitividad del sector industrial mexicano frente a las potencias asiáticas como Japón y China.

4 CONCLUSIONES

- Se concluye que después de la implementación del TLCAN se ha generado un aumento significativo de los lazos comerciales de México con sus aliados comerciales de Norte América, especialmente con Estados Unidos, con lo cual se ha aumentado las exportaciones e importaciones a lo largo de los años. Este resultado era el esperado y la razón principal por la cual se firmó este tratado, dando como resultado una integración mayor entre los tres países del Norte de América y un mayor flujo comercial entre ellos.
- Desde la apertura comercial de México, se ha generado un acelerado proceso de intercambio comercial con el resto del mundo, al cual se ha visto integrado de manera dinámica, lo cual ha traído consigo también la creciente exposición de su economía a los desequilibrios de la economía internacional, y en gran medida la de su socio comercial más grande, Estados Unidos, generando que las crisis externas afecten con gran rapidez a la economía mexicana. Esto responde principalmente a la falta de políticas económicas complementarias y esfuerzos trilaterales para mantener una economía estable.
- La balanza comercial ha manifestado un constante déficit en los años analizados después de la firma del TLCAN, las exportaciones hacia los países de EE.UU. y Canadá si aumentaron de manera significativa durante los años de vigencia de este tratado, pero también se generó un aumento de las importaciones de los países del sudeste asiático, en especial china, que logran sobreponerse al superávit comercial con los países del TLCAN y generar el déficit en la balanza comercial mexicana.
- Es necesario diversificar el mercado exportador mexicano, con el fin de no depender de una sola economía y no verse afectada tan drásticamente por los cambios económicos externos de un país en particular. Es de importancia comenzar a utilizar de una manera los más de 44 acuerdos comerciales que tiene México con diferentes países para poner sus productos a más lugares del mundo.

BIBLIOGRAFÍA

ALMAGRO, francisco, 2004, El sistema de cuentas nacionales y sus aplicaciones, México, Instituto politécnico [Consultado 4 octubre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: file:///C:/Users/BIBLIOTECA/Downloads/Instituto_Politecnico_Nacional_EL_SISTEM.pdf

BANCO DE LA REPÚBLICA (Colombia), Subgerencia de Estudios Económicos, Departamento Técnico y de Información Económica, Sección Sector Externo. BALANZA DE PAGOS DE COLOMBIA, Metodología y Fuentes de Información. Colombia. [Sitio web] 2017. P.17. [consultado 17 agosto 2018]. Archivo en PDF. Disponible en http://www.banrep.gov.co/economia/pli/Metodologia_Balanza_Pagos.pdf

BANCO DE MÉXICO. Informe Anual 2001. 2002 p. 204. [Consultado 15 agosto 2018] Archivo en pdf. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/informes-anales/%7B845FCC5A-DA37-A61D-1D20-B3CED62F5DC5%7D.pdf>

BANCO DE MÉXICO. La balanza de pagos anual 2017. [Sitio web]. 23 de febrero del 2018. [Consultado 3 septiembre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/balanza-de-pagos/%7B871ACF50-1F36-EA7A-8C89-9F499E1F6475%7D.pdf>

BANCO MUNDIAL, Comercio de mercaderías (% del PIB). [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018]. Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/TG.VAL.TOTL.GD.ZS>

BANCO SANTANDER, Cifras del comercio exterior en México. [Sitio web]. [Consultado 6 julio 2018] Disponible en: <https://es.portal.santandertrade.com/analizar-mercados/mexico/cifras-comercio-exterior>

BLÁZQUEZ, Jorge y SANTISO, Javier. México, ¿un ex-emergente?. Servicio de Estudios BBVA. [Sitio web] 2003, p. 11. [Consultado 15 julio 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://www.bbvaresearch.com/KETD/fbin/mult/WP_0301_tcm346-212393.pdf

BOURDIEU, Pierre y WACQUANT, Loïc. La nouvelle vulgate planétaire, Le Monde Diplomatique, París, mayo de 2000. Citado por Romo Guillen, hector. México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico. En: Comercio Exterior. Julio y Agosto de 2013. Vol. 63, No. 4. Disponible en: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf

CEPAL, Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe. [Sitio web] 2017, p. 83. [Consultado 15 julio 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/42651/117/S1701283_es.pdf

FONDO MONETARIO INTERNACIONAL. Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional. Washington, D.C.: [sitio web] 2009 P. 235. [Consultado 17, Agosto, 2018]. Archivo en PDF disponible en <https://www.imf.org/~media/Websites/IMF/imported...loe-pdfs/.../bopman6s.ashx> ISBN 978-1-46235-161-9

GUILLÉN ROMO, Héctor. México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico. [Sitio web]. Julio y Agosto de 2013 p. 39. [Consultado 15 agosto 2018] Archivo en pdf. Disponible en: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf

GUILLÉN ROMO, Héctor. Orígenes de la crisis en México, 1940-1982. Decimoprimera reimpresión. México D.F., Edición Era, 2015. [Consultado 24, septiembre, 2018]

MADDISON, Angus y asociados. La economía política de la pobreza, la equidad y el crecimiento: Brasil y México, citado por Guillén Romo, Héctor. México: de la sustitución de importaciones al nuevo modelo económico. [Sitio web]. Julio y Agosto de 2013 p. 38. [Consultado 4 octubre 2018] Archivo en pdf. Disponible en: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/157/6/Mexico-de_la_sustitucion.pdf

MORENO-BRID, Juan Carlos y ROS BOSCH, Jaime. Desarrollo y crecimiento en la economía mexicana. Una perspectiva histórica. [Sitio web] 2010, p. 85. [Consultado 6 julio 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://www.fcede.es/site/es/libros/detalles.aspx?id_libro=7268

NACIONES UNIDAS et al. Sistema de Cuentas Nacionales 2008. [sitio web] 2008 p. 225. [consultado 14, agosto, 2018]. Archivo en PDF. Disponible en: https://www.cepal.org/sites/default/files/document/files/sna2008_web.pdf

OJEDA, Mario. México: el surgimiento de una política exterior activa. México. Secretaría de Educación Pública, 1986, p. 73. Citado por CENTRO DE ESTUDIOS INTERNACIONALES GILBERTO BOSQUES. La integración comercial de América del norte más allá del tlcán. México. [Sitio web] 2014 p. 6. [Consultado 4 octubre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: http://centrogilbertobosques.senado.gob.mx/docs/Doc_Analisis_Nov2014.pdf

RAMOS DE VILLARREAL, Rocío y VILLARREAL, René. Un modelo de competitividad sistémica para el desarrollo, México, [Sitio web] 2002, pp. 19-21 y

241-250 Archivo en pdf. Disponible en: <http://www.worldcat.org/title/mexico-competitivo-2020-un-modelo-de-competitividad-sistemica-para-el-desarrollo/oclc/651973246?referer=di&ht=edition>

RUDOLF M., Buitelaar; PADILLA, Ramón y URRUTIA, Ruth. Centroamérica, México y República Dominicana: maquila y transformación productiva. Cuadernos de la CEPAL, núm. 85, Santiago de Chile, Chile. p. 39-40. [Sitio web] 1999. [Consultado 17, agosto, 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/27809/S9900500_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y

RUÍZ NÁPOLES, Pablo. El TLCAN y la balanza comercial de México. [Sitio web] 2004. Consultado [14 agosto 2018]. Archivo en PDF disponible en: <http://www.economia.unam.mx/publicaciones/reseconinforma/pdfs/327/05Napoles.pdf>

UNIVERSIDAD CENTROAMERICANA, JOSÉ SIMEÓN CAÑAS. La balanza de pagos. [sitio web] El Salvador. Sec Maestrías p. 21. [Consultado 14 agosto 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: http://www.uca.edu.sv/facultad/clases/maestrias/made/m230054/04Cap-1-1_BALANZA-PAGOS.pdf

VILLARREAL, Ángeles M. y FERGUSON, Ian F. NAFTA at 20: Overview and Trade Effects. [sitio web] 2013, p. 2 [Consultado 4 octubre 2018]. Archivo en pdf. Disponible en: <https://fas.org/sgp/crs/row/R42965.pdf>