

**ESTUDIO SOBRE LAS VARIABLES ECONÓMICAS DEL AGUACATE HASS EN
COLOMBIA COMO PRODUCTO ALTAMENTE ATRACTIVO PARA EL MERCADO
DE EXPORTACIÓN**

**LUIS FELIPE CORREA MARTINEZ
CARLOS ANDRES FERNANDEZ**

**MONOGRAFÍA PARA OPTAR POR EL TÍTULO DE ESPECIALISTA EN
NEGOCIOS INTERNACIONALES E INTEGRACIÓN ECONÓMICA**

ORIENTADOR:

**DOCENTE INVESTIGADOR
JULIAN GOMEZ**

**FUNDACION UNIVERSIDAD DE AMÉRICA FACULTAD
CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
ESPECIALIZACION EN NEGOCIOS INTERNACIONALES E INTEGRACIÓN
ECONÓMICA
BOGOTA D.C.**

2021

NOTA DE ACEPTACIÓN

Firma del Director de la Especialización

Firma del calificador

Bogotá D.C., septiembre de 2021

DIRECTIVAS DE LA UNIVERSIDAD

Presidente de la Universidad y Rector del Claustro.

Dr. Mario Posada García-Peña.

Consejero Institucional.

Dr. Luis Jaime Posada García-Peña.

Vicerrectora Académica y de Investigación.

Dra. Alexandra Mejía Guzmán

Vicerrector Administrativo y Financiero.

Dr. Ricardo Alfonso Peñaranda Castro.

Secretario General.

Dr. José Luis Macías Rodríguez

Decano Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas.

Dr. Marcel Hofstetter Gascon.

Directora especialización en Negocios Internacionales e Integración Económica.

Dra. Luz Rocío Corredor Gonzales.

Las directivas de la Universidad de América, los jurados calificadores y el cuerpo docente no son responsables por los criterios e ideas expuestas en el presente documento. Estos corresponden únicamente a los autores.

DEDICATORIA

Quiero dedicar este proyecto a Dios, mi familia y amigos por acompañarme en todo este proceso a lo largo de mi especialización, por su apoyo, dedicación y comprensión.

Luis Felipe Correa

Quiero dar gracias a mis padres y hermanos por su apoyo incondicional en el proceso por culminar con éxito esta especialización.

Carlos Andrés Fernández Gómez

AGRADECIMIENTOS

A nuestro orientador Julián Gómez por la confianza depositada, el apoyo y la enseñanza durante todo este tiempo.

A la Universidad de América y sus profesores por brindarnos las herramientas y el conocimiento en este proceso de academia.

A nuestros familiares por ser la base de nuestra formación y todos nuestros logros.

TABLA DE CONTENIDO

	pág
INTRODUCCION	10
OBJETIVOS	12
1.JUSTIFICACION	13
2.CARACTERISTICAS GENERALES DEL AGUACATE HASS	14
2.1 Generalidades	14
2.1.1características del aguacate hass colombiano	14
2.1.2Aguacate hass	16
2.1.3Aguacate lorena	16
2.1.4 Aguacate reed	17
3.PRODUCCION NACIONAL DE AGUACATE HASS	19
3.1Crecimiento del aguacate hass	19
4.Perfil logistico de exportacion	21
4.1Exportación de aguacate en Colombia	21
5.Reglamentación para exportación de aguacate hass	22
5.1Condiciones operativas y de infraestructura	23
5.2Admisibilidad sanitaria	23
5.3Partida arancelaria	24
5.4Procedimientos aduaneros para despachos ante la DIAN	24
5.5Medios de pago	24
6.POSICIONAMIENTO EN EL EXTERIOR DEL AGUACATE HASS	25
6.1Competitividad del sector de aguacate en Colombia	25
6.2 Meses de cosecha del aguacate hass en Colombia	25
6.3Oportunidad de competitividad en el mercado mundial	26
6.4Apertura a diferentes mercados del mundo	27
6.5Apertura de mercados estratégicos	28
7.CONCLUSIONES	29
BIBLIOGRAFIA	30

LISTA DE FIGURAS

	pag
Figura 1. Variables que afectan la producción de aguacate	15
Figura 2. Presentación del aguacate Hass	16
Figura 3. Presentación de aguacate Lorena o papelillo	17
Figura 4. Presentación de aguacate Reed	18
Figura 5. Composición de la cadena de abastecimiento del Aguacate	20
Figura 6. Tablas de exportaciones por departamentos de Colombia sobre aguacate en los años 2018 y 2019	21
Figura 7. Cronograma de cosecha del aguacate hass en Colombia	26

RESUMEN

En el presente trabajo se podrá evidenciar el crecimiento a través de los años que ha adquirido el aguacate de tipo hass, proceso que ha ido creciendo de manera acelerada debido a que está en la mira desde hace unos años por diferentes empresas de nuestro país como producto altamente atractivo para una nueva alternativa económica hacia el mismo, demostrar la competitividad que tiene nuestro país frente al resto del mundo y posicionar en los mejores mercados internacionales este tipo de aguacate. Se evidenciaron los procesos y etapas para la exportación de aguacate y sus diferentes tipos que pueden servir para futuras negociaciones en beneficio de cualquier negocio. Mostrar la competitividad que presenta actualmente Colombia como nueva potencia emergente ya que los cultivos en nuestro país tienen grandes facilidades en comparación con los potenciales productores que son México, Perú y Chile, como temas de climatología acceso a puertos marítimos entre otras razones que podrán ver mejor explicadas en el desarrollo del resto del trabajo.

Palabras claves: Aguacate hass, comercio exterior, diplomacia sanitaria, partida arancelaria, normas fitosanitarias, prácticas GAP.

INTRODUCCION

La globalización en el comercio internacional, aun cuando es considerada como un modelo con raíces históricas profundas para algunos analistas, en los últimos años ha adquirido mayor fuerza en razón del desarrollo, las tecnologías de la información y de las telecomunicaciones, y la integración del comercio y de los servicios financieros, hasta el punto de convertirse en una oportunidad de crecimiento económico para todos los países, en virtud de la libre circulación de mercancías, capitales y factores de la producción por medio de los procesos de importación y exportación.

Si bien Colombia ha sido un productor histórico de aguacate, las exportaciones de la variedad hass crecieron de forma acelerada en el último lustro. Hoy, según Corpohass, el país ocupa el quinto renglón en los envíos de productos agrícolas del país al exterior solo superados por el café, banano, flores y la palma de aceite.

Entre las expectativas más importantes para los productores y exportadores nacionales está llegar este año a nuevos destinos como Japón y China. Estos dos mercados fueron abiertos en los últimos meses de 2019 y posiblemente se apruebe un protocolo con Corea del Sur, que está en negociación y va muy adelantado por las autoridades sanitarias de ambos países.

Actualmente Colombia ocupa el 4° lugar como productor del aguacate hass en el mundo, creando así una gran oportunidad de negocio si se logra aprovechar de forma adecuada dicho beneficio, de esta forma lograr estructurar adecuadamente el proceso de producción, comercialización y exportación hacia todos los mercados, analizando factores como clientes potenciales, costos logísticos, adversidades en el proceso de cultivo, recolección, distribución y en ultimas, exportación, teniendo en cuenta los beneficios que le otorgarían al país el alcance potencial de este mercado logrando abarcar un alto flujo de producto exportado para llegar a niveles altamente competitivos.

Descripción del proyecto

El presente trabajo busca analizar las posibilidades que tiene Colombia para mantenerse de una manera competitiva en el mercado del aguacate hass, teniendo en cuenta los grandes beneficios que tendría para el país si logra una incursión total en el mercado y alcanza un nivel de liderazgo en la exportación de este producto. El aguacate en Colombia representa una opción de oportunidad de crecimiento en el mercado agrícola dado a las estrategias de internacionalización, y a que su demanda se ha incrementado a nivel mundial, creando así una gran ventana en la producción y comercialización hacia los países asiáticos.

OBJETIVOS

Objetivo general

Establecer los requerimientos y normas internacionales establecidas para la exportación de aguacate Hass desde Colombia

Objetivos específicos

- Identificar las ventajas comerciales del aguacate colombiano, explorando y determinando las razones por las cuales lo hace tan atractivo en el mercado.
- Examinar los requerimientos y normas internacionales establecidas para la exportación de aguacate Hass desde Colombia.
- Establecer los parámetros que se definen como requerimientos para lograr la creación de una propuesta exportadora del aguacate Hass.

1. JUSTIFICACION

Según las cifras presentadas por CIRAD (Centro de Cooperación Internacional en Investigación Agronómica para el Desarrollo, por su sigla en francés), quienes realizan cooperaciones con más de 90 países alrededor del mundo, Colombia se posicionó actualmente como el primer proveedor de aguacate en Europa. Superó en las primeras semanas del 2021 a naciones como México, Chile y España.

Al ocupar Colombia el 4° lugar como productor de aguacate hass a nivel mundial, cuenta con altas posibilidades de posicionarse de manera constante como líder exportador, es por esto, que la presente investigación busca analizar las variables que permitirían al país superar las cifras de países como México y Perú, determinando las mejoras que se podrían realizar en las variables tanto de su producción como de su exportación, las mejoras pueden brindar un fortalecimiento para ese crecimiento económico.

2. CARACTERISTICAS GENERALES DEL AGUACATE HASS

2.1 Generalidades

El aguacate Hass es la variedad de aguacate más importante a nivel mundial. Es un fruto en forma de pera, de color verde mientras esta en el árbol, que al madurar se torna de su característico color morado a negro. La cascara o corteza es medianamente gruesa y de textura rugosa. Su tamaño puede ser pequeño o mediano con un peso de entre 140 a 400 gr. Posee una semilla mediana y con una pulpa del 66% al 70% comestible de excelente calidad y con un rico sabor nuez (Brokaw España, 2009).

El aguacate hass es una fruta que se caracteriza por ser predilecta entre los consumidores, debido a su contenido graso, sabor, y cualidades. Sin dejar de lado que es de las pocas bajas en azúcar y muy aclamada a nivel mundial.

2.1.1 Características del aguacate Hass Colombiano

Para el caso del aguacate hass colombiano es una fruta producida de una forma muy natural dicho aspecto se refleja en el sabor único del producto. Por otro lado, un aspecto importante que hace a Colombia competitivo para la exportación de aguacate hass es su ubicación estratégica, ya que tiene acceso directo a dos mares, es el caso de Cartagena, santa marta, y turbo para salir hacia Europa y a la costa este de estados unidos, y si hablamos de Buenaventura tenemos la salida hacia Asia mercado al cual se desea ingresar para de esta forma darle un crecimiento exponencial a la exportación de dicho producto.

2.1.1. Variedades

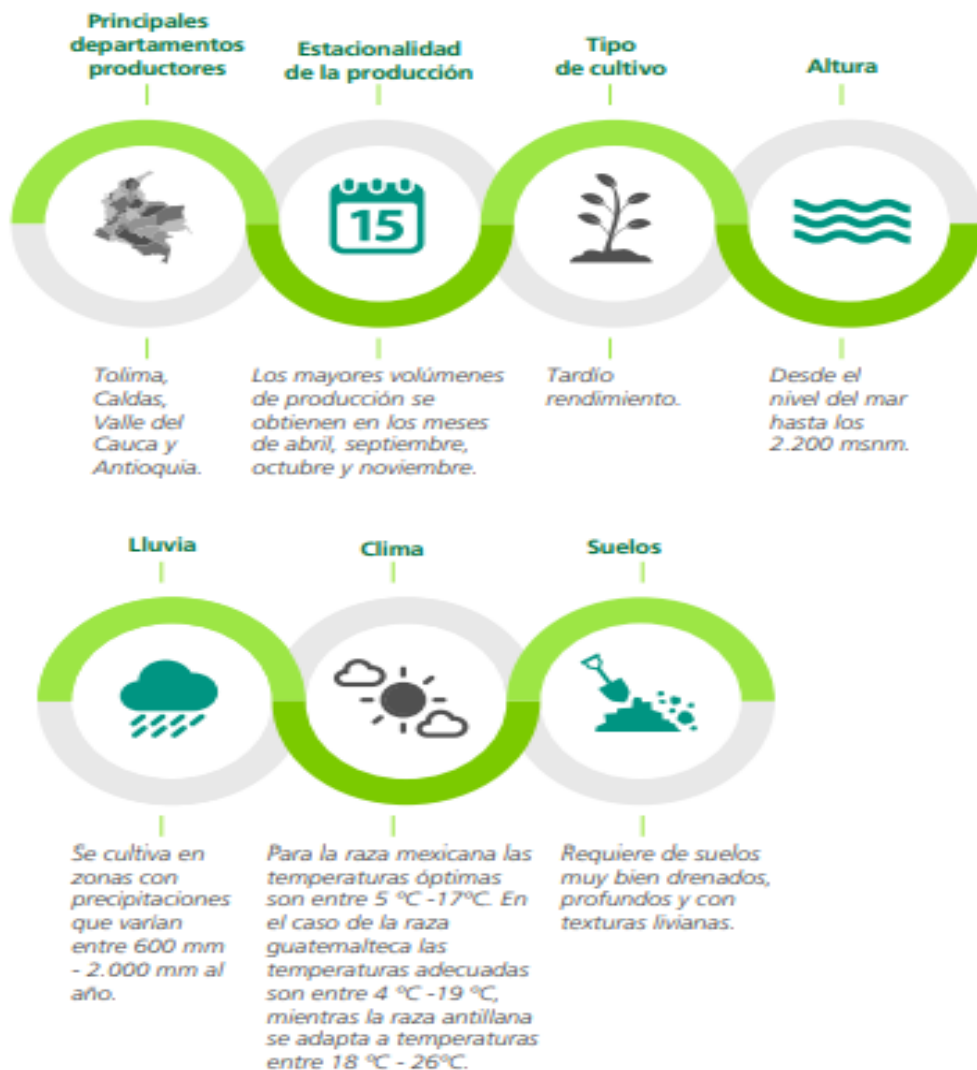
Colombia es un país que se caracteriza por su clima tropical, el cual le permite cultivar diferentes tipos de aguacate en las diferentes regiones del mismo tales como lo son Tolima, Antioquia y Eje Cafetero; hay que resaltar que cada uno de los diferentes tipos

de aguacate requiere de cuidados especiales lo que garantiza el éxito en su proceso de producción.

Los diferentes tipos de aguacate producidos en Colombia se mostrarán a continuación.

Figura 1.

Variables que afectan la producción de aguacate



Nota: la figura representa las variables que afectan directamente la producción de aguacate, según el departamento donde se lleve a cabo el cultivo. Tomado de Finagro (s.f.) Aguacate. finagro.com.co/sites/default/files/nodes/basic-page/files/ficha_aguacate_version_ii.pdf

2.1.2 Aguacate Hass

Se caracteriza por su tamaño mediano y/o pequeño, piel rugosa y cremosidad. Generalmente es un árbol que florece una vez al año y la maduración del mismo es entre 6 a 11 meses dependiendo así de las condiciones climáticas donde se encuentre. Lo más recomendable es que dicho producto crezca entre los 17°C y los 33°C. Los departamentos líderes en producción de aguacate Hass son Antioquia siendo este el más importante, Risaralda, Caldas, Valle del Cauca, Tolima, Nariño y Cauca.

Figura 2.

Presentación del aguacate Hass



Nota: La figura representa al aguacate de variedad Hass. Tomado de: mundo Husqvarna, "tipos de aguacate ¿cuáles se cultivan en Colombia?"; Disponible: <https://www.mundohusqvarna.com.co/tipos-de-aguacate-cuales-se-cultivan-en-colombia>

2.1.3 Aguacate Lorena

El aguacate Lorena es también conocido como papelillo, es de las variedades más distinguidas ya que tiene gran presencia en plazas de mercado y tiendas de abarrotes.

Su forma es alargada y de tamaño mediano y/o grande color verde oscuro y de piel lisa con brillo.

Las ventajas que tiene el papelillo frente a los demás tipos de aguacate es que da dos cosechas al año, en el primer trimestre y último semestre del año, es un producto que se puede cultivar en zonas cálidas como en el Eje Cafetero y Tolima. Aunque el cultivo tiene un gran rendimiento en áreas con bajas altitudes.

Figura 3.

Presentación de aguacate Lorena o papelillo



Nota: La figura representa el aguacate de variedad Lorena. Tomado de: mundo Husqvarna, "tipos de aguacate ¿cuáles se cultivan en Colombia?"; Disponible: <https://www.mundohusqvarna.com.co/tipos-de-aguacate-cuales-se-cultivan-en-colombia>

2.1.4 Aguacate Reed

El aguacate reed es reconocido por su calidad y gran resistencia a situaciones que tienen que ver con el transporte, almacenamiento y manipulación. Su forma es redonda de gran

tamaño, piel gruesa y de color verde oscura en su etapa final que es conocida como la más madura.

Este tipo de aguacate crece sin contratiempos en climas fríos, donde no existen corrientes fuertes de aire, ya que el árbol es sensible a dichas condiciones, se reconoce por ser más productivo y de gran tamaño, a lo que se deben realizar podas regulares para que dicho factor no afecte el proceso productivo del mismo.

Figura 4.

Presentación de aguacate Reed



Nota: La figura representa el aguacate de variedad Reed. Tomado de: mundo Husqvarna, "tipos de aguacate ¿cuáles se cultiva en Colombia?"; Disponible: <https://www.mundohusqvarna.com.co/tipos-de-aguacate-cuales-se-cultivan-en-colombia>

3. PRODUCCION NACIONAL DE AGUACATE HASS

El aguacate Hass se convirtió actualmente en una de las variedades más importantes posicionando al país como uno de los principales exportadores de este fruto. De acuerdo a las cifras expuestas por el Departamento Administrativo Nacional de Estadística DANE, en el año 2020 se exportaron 67.071 toneladas y US\$125,9 millones, lo que representó un incremento de 50% y 41%, respecto a 2019 (44.570 toneladas y US\$89 millones).

Cartama desde el año 2000 produce aguacate Hass y lleva varios años creciendo en volumen exportado a razón del 30% interanual. Con un volumen importante de sus cultivos propios, complementado con fruta que proviene de terceros productores, su objetivo al año 2023 es alcanzar las 3.500 ha del frutal. Por su parte, la planta empacadora, de alta tecnología, tiene capacidad para procesar hasta 18 toneladas/hora de aguacate. Así mismo la empresa cuenta con uno de los viveros de aguacate más grande de Colombia.

3.1 Crecimiento del aguacate Hass

Según datos del Ministerio de Agricultura nacional para el año 2015, el área sembrada con aguacate en Colombia es de 28.000 hectáreas, con una producción anual de 250.000 toneladas. La variedad Hass suma 10.500 hectáreas y 47.000 mil toneladas, el 38% del total de la producción. Para 2020 la cadena de aguacate Hass en Colombia, se estima que existen más de 4.000 productores, el área sembrada de aguacate equivale a 26.045 hectáreas (ha) y la producción es de 155.310 toneladas.

Actualmente Antioquia, Tolima, Caldas, Quindío y Valle del Cauca, son los departamentos con mayor área sembrada y producción de aguacate Hass. De igual forma el registro predio exportador que se encuentra en cabeza del ICA, cuenta con 2.200 predios que representan 17.300 hectáreas, de los cuales, 300 predios están en programa de exportación.

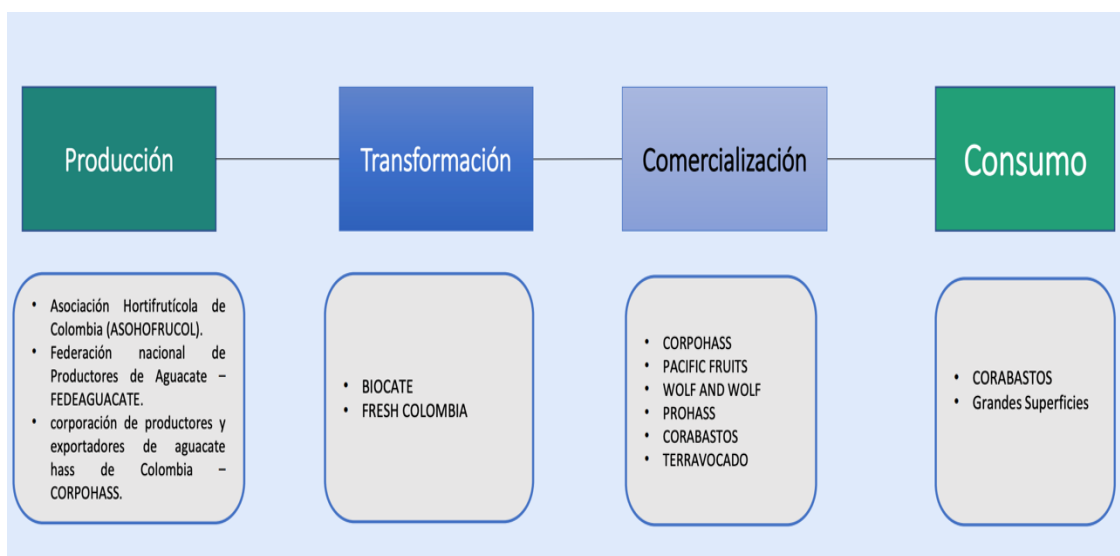
3.1 Línea de producción del aguacate Hass

La cadena productiva de aguacate en Colombia está formada por diferentes integrantes de suma importancia tales como lo son productores, comercializadores, industrias de procesamiento del mismo, productores de material vegetal, productores de insumos, exportadores, centros de investigación e instituciones del gobierno que apoyan dicha actividad tales como lo son las entidades del ICA y SENA.

La cadena de abastecimiento del producto involucra desde los productores y las asociaciones locales que se encargan de esa primera etapa de la extracción del producto. Estos serán los encargados en distribuirlos a las grandes superficies, centrales de abastos o directamente a procesos que impliquen una exportación directa, en este caso al ser un producto transformado, este tendrá que pasar por un proceso adicional en la cadena de abastecimiento, en donde pasará por procesos químicos y físicos para darle así un valor agregado al producto producido.

Figura 5.

Composición de la cadena de abastecimiento del Aguacate



Entidades de Apoyo que deben participar en la consolidación de la organización de cadena.

Insumos: Cámara Procultivos – ANDI, PROFRUTALES LTDA, **Investigación:** AGROSAVIA, CIAT, Universidad Nacional de Colombia, Corporación Colombia Internacional - CCI – **Públicas:** ICA, ADR, Mincomercio, Colombia Productiva, Procolombia, SENA.

Nota: Ministerio De Agricultura Y Desarrollo Rural

4. PERFIL LOGISTICO DE EXPORTACION

4.1 Exportación de aguacate en Colombia

Las exportaciones de aguacate desde el nivel regional, durante el 2018 fueron lideradas por el departamento de Antioquia con una participación del 50%, seguido Risaralda con un 24% y el valle del Cauca con un 15%. En el primer semestre del año 2019, el departamento de Antioquia ha entregado el 54% de la fruta exportada, seguido Risaralda y Valle del Cauca con el 30% y 7%, respectivamente.

El 94% de la producción abastece el mercado doméstico y el 6% restante se destina a la exportación. Desde el año 2015 la dinámica productiva y comercial ha permitido sustituir las importaciones de la fruta en fresco y ganar participación en el mercado internacional. El comportamiento de las exportaciones desde el año 2015 ha mantenido una tendencia creciente, lo cual, se ha visto reflejado en un aumento del 83% respecto a las ventas en el mercado internacional de 2015 y las exportaciones consolidadas del año 2019

Figura 6.

Tablas de exportaciones por departamentos de Colombia sobre aguacate en los años 2018 y 2019

2018	
Departamento	Toneladas
Antioquia	16.380
Risaralda	7.745
Valle	4.963
Bogotá	1.684
Santander	637
otros	1.366
Total	32.776

Fuente: SISDUAN – SICEX.

2019	
Departamento	Toneladas
Antioquia	17.448
Risaralda	9.789
Valle	2.124
Bogotá	1.666
Caldas	434
otros	1.090
Total	32.552

Nota: SISDUAN-SICEX corte julio 2019

5. REGLAMENTACIÓN PARA EXPORTACIÓN DE AGUACATE HASS

Lo primero que se necesita para exportar aguacate Hass desde Colombia es contar con un comprador que esté dispuesto a cumplir con las condiciones de negociación acordadas al flujo de caja de su unidad de negocio, que encaje con las condiciones operativo/productivas de la cadena de valor y que se cuente con el cumplimiento del perfil técnico del requerimiento de compra (% materia seca, % de aceite y libras de presión) . Lo siguiente a tener asegurada una opción de compra sería contar con los predios de producción del fruto. Dichos predios deben de contar previamente con el cumplimiento de los requisitos según resolución No. 00000448 de 21/01/2016 del Instituto Colombiano Agropecuario – ICA, donde se especifican las condiciones de cumplimiento para que dicho predio esté inscrito ante el ICA como “predio exportador” y que posteriormente dicho predio pueda ser inscrito en el sistema SISAP que permita estar disponible al momento de solicitar la exportación. Lo anterior exigirá que la finca cuente con un profesional con matrícula que pueda ser inscrito en el mismo sistema como responsable de la asistencia técnica. (DIAN MUISCA)

El aguacate requiere algunos certificados antes de ser exportados según la DIAN (MUISCA):

- Certificado de exportación del Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos, Invima (Este certificado se presenta de solicita de manera electrónica y se solicita ante el Invima) (Sólo se solicita una vez)
- Certificado Fitosanitario del Instituto Colombiano Agropecuario, ICA (Este certificado no es electrónico, se debe presentar en el embarque y desembarque de la carga, se solicita ante ICA, se debe registrar como exportador de alimentos y luego más adelante solicitar el certificado) (Sólo se solicita una vez)
- Certificado Inspección Sanitaria de Exportaciones de Alimentos y Materias Primas del Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos, Invima. (Este certificado no es de tipo electrónico, se solicita ante Invima) (Se solicita cada vez que se quiere exportar).

5.1 Condiciones operativas y de infraestructura

Lo contemplado en la resolución anteriormente mencionada, contempla condiciones de operativas y de infraestructura como:

- Entregar de manera trimestral informes fitosanitarios, estados fenológicos del cultivo, reportes de volúmenes de producción y de monitoreo de plagas en los formatos que se definan debidamente firmados.
- Responder por la implementación de los “Planes de manejo fitosanitario para plagas de control oficial” que elabore el ICA según la especie o especies registradas en el predio.
- Record de registros de visita del asistente técnico, con observaciones y recomendaciones, fechadas y firmadas.
- Record de registros de labores realizadas en el cultivo, fechadas y firmadas.
- Registro de monitoreo de moscas de las frutas, fechados y firmados
- Registro de capacitaciones al personal.
- Reportes de fruta para exportación: constancia fitosanitaria firmada por el A.T., para predios con registro.
- Lotes o áreas claramente definidas, destinadas a la producción técnica comercial de las diferentes especies y variedades.
- Área de acopio temporal del producto cosechado.
- Área para manejo de residuos de cosecha.
- Área destinada al almacenamiento de insumos agrícolas.
- Área de dosificación y preparación de insumos agrícolas.
- Área de almacenamiento de quipos de trabajo, utensilios y herramientas.
- Unidad sanitaria y sistema de lavamanos.

5.2 Admisibilidad sanitaria

El Gobierno Nacional a través del ICA, se encuentra en negociaciones para buscar la admisibilidad sanitaria del producto en fresco, no obstante, esto no es garantía del

acceso efectivo a dichos mercados, toda vez que, aunque contamos actualmente con admisibilidad sanitaria las condiciones productivas y de trazabilidad no permiten que el producto en fresco llegue a estos mercados.

5.3 Partida arancelaria

El aguacate (palta) Hass se clasifica bajo la subpartida arancelaria 0804.40, esto nos permite conocer los documentos de exportación y conocer los gravámenes e impuestos del producto en el país destino.

5.4 Procedimientos aduaneros para despachos ante la DIAN

Cuando tenga lista la mercancía verifique términos y contratos de negociación. (Revisar Incoterms en este capítulo) Puede utilizar un agente de carga o marítimo para la contratación del flete internacional. En la DIAN del puerto, aeropuerto o paso fronterizo puede solicitar la solicitud de autorización de embarque. Si la exportación tiene un valor superior a USD 10.000, este procedimiento se debe hacer a través de una agencia de aduana.

5.5 Medios de pago

Elija un medio de pago que se ajuste a sus requerimientos, a la relación con el cliente y a la transacción misma. Las formas de pago dependen de varios aspectos como la confianza entre las partes, las necesidades de financiamiento o las regulaciones legales respecto al comercio internacional. Dichas formas de pago la mayoría de las veces son impuestas por el exportador, pero al ser una negociación también puede ser establecida por el comprador. Los métodos de pago más comunes son cuatro: carta de crédito, giro directo, giro anticipado y cobranza.

6. POSICIONAMIENTO EN EL EXTERIOR DEL AGUACATE HASS

6.1 Competitividad del sector de aguacate en Colombia

La disponibilidad de aguacate Hass en Colombia es habitualmente todo el año, lo que convierte al país en uno de los proveedores más atractivos para el mundo. Además, la demanda internacional de este producto cada vez es mayor. Por estas razones Procolombia realiza agendas con compradores extranjeros buscando la posibilidad de aumentar las exportaciones aprovechando los acuerdos comerciales, aseguró Flavia Santoro, presidenta de Procolombia. (PROCOLOMBIA, 2018).

El crecimiento del consumo de aguacate hass a nivel mundial ha ido creciendo aceleradamente en los últimos 5 años ha tenido un crecimiento del 100% únicamente en Estados Unidos, mirando hacia otros lugares del mundo como Europa y países bajos el acogimiento que ha tenido este producto altamente apetecido para su consumo lo ha puesto en la mira de poder realizar y adaptar mejores estrategias de producción y cultivo del mismo para de esta forma superar la barrera que existe frente a las medidas fitosanitarias que USA tiene a productos extranjeros de este tipo.

6.2 Meses de cosecha del aguacate hass en Colombia

El Aguacate de variedad Hass se cosecha entre los meses de octubre y marzo en Colombia en regiones como Antioquia, Tolima, el Eje Cafetero, la Meseta Popayán y el Norte del Valle. Dicha cosecha está sujeta a la altitud sobre el nivel en el que se obtiene el cultivo: si es clima cálido, se obtienen cosechas tempranas; mientras que si es clima frío hablamos de cosechas tardías. Esta característica favorece la disponibilidad de aguacate colombiano todo el año por la variedad de regiones y climas que existen en el país.

Figura 7.

Cronograma de cosecha del aguacate hass en Colombia

Región	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Oriente – Antioquia	█	█	█	█	█							█
Norte – Tolima	█				█	█				█	█	█
Eje cafetero	█	█								█	█	█
Suroeste	█									█	█	█
Meseta Popayán									█	█	█	█
Norte del Valle	█								█	█	█	█

Nota: Competitividad de la cadena productiva de aguacate en Colombia- SIO.MADR citado por PROCOLOMBIA 2017

6.3 Oportunidad de competitividad en el mercado mundial

Debido al crecimiento exponencial que ha tenido el aguacate de variedad hass en nuestro país, los grandes productores le apuntan al mercado mundial ya que es un mercado donde las cosechas se compran por antelación lo que hace un mercado seguro y fijo para ellos mismos, diferentes regiones del país se han convertido en productores para que de esta forma tengamos la capacidad de proveer durante todo el año de este producto, por esta razón es que Colombia se posiciona en los primeros lugares como productor, por otro lado su competencia directa que es México que es el único país que

también tiene aguacate hass durante todo el año esto no ha afectado a Colombia ya que cada vez apunta hacia un aguacate hass más sostenible.

De acuerdo con cifras de NaturaCert, organización que ofrece servicios de certificación y verificación de estándares nacionales e internacionales para productos agrícolas sostenibles colombianos, en 2019 se certificaron 20.000 hectáreas de aguacate a nivel mundial con el sello Rainforest Alliance, y Colombia tuvo uno de los mayores crecimientos. Las certificaciones del aguacate hass colombiano vienen creciendo a un ritmo muy fuerte”, aseguró su directora ejecutiva, Sandra Restrepo. “Esto significa que los empresarios de este sector están cada vez más comprometidos con la sostenibilidad en sus procesos. En la certificación Rainforest Alliance, en 2018 teníamos 241 hectáreas certificadas y el 2019 cerró con casi 1.000 hectáreas. Del lado de GlobalGAP, el 2019 se registraron 73 fincas con 952 hectáreas certificadas”; Restrepo indicó que el tema de las certificaciones sostenibles para el aguacate todavía tiene un potencial alto para aumentar en los próximos años, dado el compromiso de los empresarios y las exigencias de mercados como el de Estados Unidos o el de Europa, en cuanto lo medioambiental, inocuidad y lo social. La certificación Global GAP se refiere a inocuidad y al control de químicos en la fruta y el sello Rainforest, que aborda los temas de contratación de personal, lo social, al igual que lo medioambiental con la no contaminación de agua y de suelos, y no deforestación. Paralelo a estos, están las certificaciones Smeta (solamente para el aspecto social) y el sello Spring, sobre manejo de agua. Por otro lado, los empresarios aseguran que estas certificaciones se han convertido en garantías para acceder a mejores mercados. (PRO COLOMBIA 2020)

6.4Apertura a diferentes mercados del mundo

De acuerdo con Procolombia, las exportaciones de aguacate hass a Estados Unidos crecieron un 434 % y a la Unión Europea (UE) un 34%. “La internacionalización tiene un efecto positivo sobre la oferta colombiana porque promueve la competitividad y la adopción de buenas prácticas, el caso del aguacate hass es uno de los mejores ejemplos”, afirmó la presidenta de Procolombia, Flavia Santoro. De igual forma, la

directiva apuntó que, gracias a las exportaciones, el país tiene más empresas conscientes del impacto positivo que deben dejar en las comunidades y en el medioambiente. Esta fruta en particular es una de las grandes apuestas productivas del Gobierno Nacional para la construcción de un país más sostenible. (PORTAFOLIO 2020)

6.5 Apertura de mercados estratégicos

Gracias a la negociación por parte de la diplomacia sanitaria que busca la promoción de negocios por medio de gestiones sanitarias necesarias en base a producción, comercialización, certificación y exportación para incursionar a mercados sanitariamente rigurosos. Por esta razón Colombia busca proactivamente abrir la puerta de la agroindustria en el exterior trabajando de la mano en mercados estratégicos para atender requerimientos de tipo sanitarios, fitosanitarios y de inocuidad y de esta manera incentivar a la exportación de diferentes productos del país a distintas partes del mundo, dicha implementación política ha favorecido de forma exitosa al país ya que ha logrado ingresar con distintos productos en diferentes países y siendo así en mayor proporción con el aguacate de variedad hass que gracias a dichas alianzas y negociaciones se ha podido enviar el primer envío de aguacate hass a corea, hasta ahora se está implementando en diferentes comidas de los consumidores de dicho país pero progresivamente se ira haciendo parte de las diferentes comidas del día a día lo que hace el aguacate hass una ventana comercial muy atractiva.

7. CONCLUSIONES

Durante el desarrollo de este proyecto se mostró el entorno, las condiciones necesarias y el manejo para realizar un plan de exportación de aguacate hass, en donde se identificó que el mercado y el valor es atractivo para el consumidor por su facilidad para el consumo, pues la demanda de estos productos está en constante crecimiento al ser una fruta exótica en el mercado local.

Se determinaron las características del aguacate hass en Colombia, donde se observó variedad de estos con gran potencial para la exportación a diferentes países del mundo, cumpliendo con los estándares de calidad para la salud establecidos por el gobierno nacional, esto evidencia como este producto ha logrado posicionarse en un puesto de gran interés y su cultivo tiene un alto grado de calificación para así mismo obtener un ingreso significativo en su mercado.

BIBLIOGRAFIA

Abello, M. J., & Esmeral, A. (2018). Estudio de mercado para mejorar las exportaciones de aguacate Hass colombiano hacia Estados Unidos.

Acceso Internacional “Como exportar aguacate Hass”. [En línea]. <https://accesointernacional.com/blog-informativo/como-exportar-aguacate-hass/> [Acceso: Mayo 27, 2021]

Acceso internacional. (s.f.) “como exportar aguacate hass”. [En línea]. <https://accesointernacional.com/blog-informativo/como-exportar-aguacate-hass/> [Acceso: Jul. 15, 2021].

Coello Macías, M. F. (2015). Estudio de factibilidad económico del aguacate (Persea Americana Mil Variedad Hass) en la provincia de Santa Elena, con fines de exportación al mercado de Estados Unidos.

Hernández, A. M. (2015). Perspectivas del aguacate Hass en Colombia. In VIII Congreso Mundial de la Palta.

Instituto Colombiano Agropecuario, ICA. (2004). Resolución ICA 1079. Por la cual se reglamentan los procedimientos fitosanitarios aplicados al embalaje de madera utilizado en el comercio internacional.

Jiménez Giraldo, m. a., & Ospitia Gonzáles, c. I. (2020). plan de exportación de aguacate hass de Colombia a estados unidos de la empresa Imporfenix con base en parámetros de sostenibilidad ambiental.

Moran Quinto, A. D. P., & Vernaza Díaz, C. M. (2018). Plan de negocio para la comercialización de aguacate Hass hacia el mercado canadiense (Bachelor's thesis, Universidad de Guayaquil Facultad de Ciencias Administrativas).

Mundo husqvarna. (s.f.) “Tipos de aguacate: ¿Cuáles se cultivan en Colombia?”. [En línea]. <https://www.mundohusqvarna.com.co/tipos-de-aguacate-cuales-se-cultivan-en-colombia> [Acceso: Mayo 20, 2021]

Procolombia (2017) “Ruta exportadora”. [En línea]. <https://ruta-exportadora.procolombia.co/> [Acceso: Mayo 1, 2021].

Procolombia. (s.f.) “Colombia apuesta por un aguacate hass cada vez más sostenible”. [En línea]. <https://procolombia.co/noticias/colombia-apuesta-por-un-aguacate-hass-cada-vez-mas-sostenible> [Acceso: Mayo. 25, 2021].

Sánchez Ortiz, I. c., & Restrepo Ramírez, j. d. (2016). natural hass sas.

Uniminuto, “Propuesta para un modelo de negocio para exportación de aguacate de variedad Hass”. Corporación universitaria minuto de dios, [En línea]. Disponible: https://repository.uniminuto.edu/jspui/bitstream/10656/6782/1/TEPRO_CharrisAlgarinSelenaMilena_2018.pdf [Acceso: Agost. 20, 2021].

Universidad icesi, “Guía de exportación de aguacate hass para pequeños y medianos productores en Colombia”. universidad icesi,[En línea].Disponible: https://repository.icesi.edu.co/biblioteca_digital/bitstream/10906/82868/1/TG01730.pdf [Acceso: Jun. 20, 2021].